

КООПЕРАТИВНА РЕСПУБЛІКА

ЛЬВІВ

КВІТЕНЬ

1929

Należytość pocztową opłacono ryczałtem.

Почтове оплачено гуртом.

Зміст:

	Стор.		Стор.
Відповіді Ювілята	129	<i>К. Коберський.</i> Провідні думки в організації укр. райфайзенів	153
<i>Ф. Щербина.</i> Визначні риси кооперації і кооперативів	130	<i>М. Корчинський.</i> Завдання укр. кооп. банків та їх сучасний стан	161
Народне господарство		З життя укр. кооперації	
<i>О. Мицюк.</i> Внутр. торгівля СРСР і положення селянства	136	VI. Краєвий Кооперат. Зїзд	168
<i>В. Доманицький.</i> Пекучі питання	144	Загальні Збори РСУК.	169
Проблеми кооп. організації і практики		Господарська хроніка	170
<i>М. Творидло.</i> Шляхами розвитку с.-г. кооперації	148		

II. рік видання.

II. рік видання.

ЗАПРОШЕННЯ ДО ПЕРЕДПЛАТИ НА 1929. РІК. на КООПЕРАТИВНУ РЕСПУБЛИКУ ЕКОНОМІЧНО-СУСПІЛЬНИЙ МІСЯЧНИК.

Видає: Ревізійний Союз Українських кооператив у Львові
під редакцією: доц. др. Карла Коберського.

Передплата виносить:

На рік 16 зл. — за пів року 8 зл. — за чверть року 4 зл.

Окремі числа по 1-50 зл.

Для Америки передплата: 2-50 ам. дол. річно

Можна набути в усіх книгарнях.

Кооп. Республіка інформує читача про всі пекучі економічні питання, вона ставить своєю метою перевиховати укр. громадянство в напрямі свідомої економічної творчості.

КООПЕРАТИВНА РЕСПУБЛИКА

ЕКОНОМІЧНО-СУСПІЛЬНИЙ МІСЯЧНИК

АДРЕСА РЕДАКЦІЇ І АДМІНІСТРАЦІЇ: ЛЬВІВ, СЛОВАЦЬКОГО 14

1 ККІТНЯ 1929

Ч. 4

РІК ВИДАННЯ II.

Відповіді Ювілята.

У відповідь на привіти надіслані ВП. проф. Ф. А. Щербині у день його 80-ліття одержали РСУК і наша Редакція слідуючі письма від шан. Ювілята:

До Ревізійного Союзу Українських Кооператив у Львові.

Щиро дякую Ревізійний Союз Українських Кооператив за привіт з нагоди мого 80-ти ліття і за побажання трудиться довгі роки для рідного краю і науки.

*12. III. 1929
Прага*

*З глибокою пошаною
Професор Ф. Щербина*

До Редакції „Кооперативної Республіки.“

Низько кланяюсь Редакції „Кооперативної Республіки“ і щиро дякую за велику для мене честь бути в числі учителів і духових покровителів кооперації, яку я рахую самою великою у людей на всій земній кулі силою соціально-еволюційного розвитку і великою будуччиною всього людства. Дякую і за побажання довго жити, бо поки буду жити, доти буду служити рідному Українському народові і його країнам в дусі загально людських ідеалів.

*18. III. 1929
Прага*

*З глибокою пошаною
Професор Ф. Щербина*

До Редакції „Кооперативної Республіки“.

Високоповажаний Пане Редакторе!

Не маючи фізичної змоги відповісти усім тим товариствам й особам, які вшанували мене своїми привітаннями в день мого 80-ти літнього ювілею, дозвольте на сторінках Вашого Хвального Часопису принести щире подяку тим, хто не забув мене в цей урочистий для мене день.

18. III. 1929

Прага

З глибокою пошаною

Ф. Щербина

Визначні риси кооперації і кооператив^{*)}).

Проф. Ф. А. Щербина, Прага

Кооперативами називаються соціально освідомлені і діючими законами обумовлені асоціації праці і підприємств, що організуються в інтересах трудових мас. Формальною ознакою кожної кооперативи слугить її органічний, згідний з діючими законами статут, яким визначаються так характер кооператив, як і її функції в царинах народного виробництва, обміну і споживання. Кооперативами через те не прийнято називати споріднені їм по природі форми асоціації, виникаючі і діючі на основі звичаєвого права або неписаного народного закону. В цьому розумінні під назву кооперативи лише умовно підходять трудові, хліборобські або промислові артілі, але зовсім не підходять наприм. злочинські організації або розбійничі банди, що мають цілі, незгідні з загально прийнятою етикою і нормальними взаїмвідносинами людей.

Видатну особливість кооператив в першому випадку — у відношенні до артілів — становить вищий по розвитку культурний стаж кооперації, а в другому, цебто у відношенні до злочинних організацій — тотожність чистих ідей кооперації з загально-людськими ідеями етики, яка клеймить антисоціальні насильства та переступницьку сваволю. Кооперативним формам, як пізнішому прояву культури та економіки, є властива спеціальна риса виявлення творчости в дусі трудових ідеалів: — асоціації, солідарности і загально-людскости. В цілях досягнення, здійснення цих ідеалів кооперативи подають трудовим масам не тимчасову або випадкову допомогу, але систематично провадять трансформацію трудових засад в поступенному, еволюційному їх розвитку.

В такому розумінні ідея кооперації обіймає 3 групи явищ: 1) своюбідну невимушену участь членів організації, 2) діяльність організації згідно з загально прийнятою етикою і діючими в її дусі законами і 3) осягнення найбільш корисних результатів діяльності, забезпечуючих права та інтереси народніх мас, згідно з засадами праці і

^{*)} Витяг з виготовленої до друку праці: »Кооперація і процеси закона асоціації« проф. Ф. Щербини.

солідарності. Ідеологія, що обіймає ці три групи процесів і явищ, складає »живу душу« кооперації. Кожній групі явищ і процесів відповідають властиві групи ідей. В першому випадку — ідея свободи особи, в другому — ідея взаємовідносин між людьми в їх колективній творчості і в третьому — ідея праці, як головного чинника в існуванні та розвитку людей. Отже ідеологія кооперації характеризується рухом колективної творчості в царині кооперації і свідомим розумінням масами відповідаючих ідеям кооперації процесів та явищ.

Самі по собі кооперативні ідеї не є щось незмінне в своїх формах і змісті. Форму і зміст дає їм дійсність, ті реальні обставини, в яких фактично здійснюється як діяльність людей, так її характер і напрямок, що обумовлюється взаємовідносинам людей між собою. Але через те, що реальна діяльність і взаємовідносини людей міняються, в міру розвитку, в поступовому їх рухові під впливом закону еволюції, — в тому ж еволюційному напрямі міняються і ідеї, залежно від змісту, який в них вкладається. Не одна і та ж є форма простої кооперації, як вона була утворена роцдельськими піонерами, і складної — союзу кооперативних союзів, як вони були сформовані масами мислячих голов, при нинішніх умовах кооперативного руху. В абстракції ідея кооперації для обох форм тотожна, але її реальний зміст не однаковий, і фактично кооперативи будуються не по абстрактних схемах, а в залежності від життєвих умов, якими і визначається той або інший реальний зміст ідеї.

Колиб 28 роцдельських ткачів умом, досвідом, енергією і моральними спонуканнями переважали кожний в десятеро геніального Овена, то, давши зміст ідеї споживчої кооперативи, вони ні в якому випадкові не змоглиб внести реальний зміст в ідею неіснуючого ще тоді союзу кооперативних союзів. Вони не моглиб зробити цього не тільки в залежності від тих умовин, при яких почалося їх діло, коли вуличні хлопчики висмівали їх, а дорослі, гляючи на порожні полиці першої кооперативної крамниці, з іронією та жалем віщували неминучу загибель кооперативі, але головним чином тому, що для ідеї союзу кооперативних союзів не доставало в самому житті тих самих умовин, як і для здійснення ідеалів Овена. Еволюція не зробила ще свого діла.

Таким чином ідеологія кооперації розвивалася в тому ж еволюційному напрямкові, в якому укладались основи існування людей, а в купі з цими умовами і ті або інші форми кооперації. Одно від другого невіддільне. Цяж невіддільність — основний камінь, на якому під впливом подвійної взаємочинності думки і діла, розвивається кооперація, переходячи від одних форм до других і від одного комбінування їх до інших, більш складних. І самі по собі кооперативи і ідеологія, на якій вони будуються і розвиваються, врешті врешт однаково являються наслідком світового закону еволюції.

Закон еволюції, як відомо, проявляється в процесах безупинної диференціації явищ і в рухові явищ від простих до складних. Це незмінно відбувається і в неорганічній природі, і в житті організмів, і в сфері соціального поступу людства. Кооперативи, по своїй природі і змісту, входять до третьої групи явищ — до соціальної сфери. Цим вони відрізняються від аналогічних біологічних форм, властивих нищим від людини тваринним організмам. З цією ж видатною рисою є зв'язаний їх складний характер, цілком залежний від складних процесів духової діяльності людей з одного боку, і від таких же складних форм реалізації цієї діяль-

ности в житті, з другого. Інтелектуальні здібності людей однаково обіймають і ті і другі процеси — і духово-абстрактні і духово-реальні. В першому випадкові інтелектуальні процеси протікають головним чином в напрямі абстракції та дедукції, — а в другому — в напрямі спостереження реальних явищ та індукції.

В цьому відношенні духова діяльність людей розподіляється так би мовити на два потоки еволюції, — на еволюцію ідеології згори, в порядку індивідуальної творчості в сфері ідеального будування, і на еволюцію ідеології знизу, в царині реальної масової творчості, — оскільки інтелект в обох випадках являється чинником, обумовлюючим аналізу та оцінку як ідеальних будов, так і реального буття. При такій подвійності течій індивідуального і масового думання, ідеологія кооперації являється якби рівнодіючим чинником між тими і другими формами духової творчості людей. З одного боку абстрактні ідеї, втягаючи в себе все більш і більш елементів реального змісту, тим самим все більш і більш стикаються з діючими процесами реального буття, а з другого — зачерпнуті з життя, зі спостережень реального буття, ідеї, під впливом яких формується життя і процеси соціальної творчості, в свою чергу поступово наближуються до вищих ідеалістичних передпосилок розумування. Своїм ростом реальне життя двигав і духове життя народніх мас. Оскільки не були завершені кооперативи в тому або іншому стані їх розвитку, то з ідеалістичного погляду є бажаною ще більша їх довершеність. Однак ця довершеність залишається в формі ідеального побажання до того часу, поки не досягнуть відповідного розвитку ті життєві умовини, за яких ідеї перетворюються в живе діло. Кооперативи та їх ідеологія також поволі поступають наперед, як йде вперед все людське життя; і в цьому непоборна їх сила та світове значіння, а не лише в одних абстрактних ідеалістичних побудовах. Як би не були високі по задуму ці побудови і якими геніальними умами вони не утворювалисьби в абстрактній формі — органічно, без відповідних їм форм живого буття вони аморфні (невизначні), а функціонально, в розумінні перетворення їх в реальне буття — нежиттєві.

В цьому відношенні історичне повстання і розвиток кооператив йшов шляхом поступового зближення ідеології з еволюційними умовинами і характером трудового побуту народніх мас. Так, в напрямку злучення теорії з практикою, скеровує закон еволюції однаково і роботу мисли і її здійснення. Перші кооперативи — в дусі Овена і Фуріє — не приймалися до народнього життя і оточення. А між тим умовини для перетворення покищо безтілесної ідеї кооперації в живе діло таїлися вже в глибині життя трудового населення. Комуністичні ідеали Овена та Фуріє через те саме були далекі ще від біжучої дійсности, від тих історичних щаблів розвитку, на яких находився загально-культурний розвиток народніх мас. Для високих ідей, обіймавших в собі і високі етичні проблеми і низькі по своїй матеріальній природі форми виробництва, не найшлося в житті досить необхідних прихильників, ні ідейних захисників Овена, ні віруючих в його діло тисяч рядових робітників. Знаменитая роцдельська споживча кооператива з її нескладною що до змісту ідеєю організації та доступними для розуміння рядових робітників злободневними потребами стала прародителькою кооперації. Сила та життєздатність кооператив залежить стількиж від внутрішнього їх розвитку, стільки і від еволюційної стихії, що двигав суспільним рівнем,

економікою та культурними поглядами народів. Без сумніву, що розвиток кооперації обумовлювався і на далі обумовлюватиметься розвитком культурности народніх мас. Підготовлене історично оточення живить кооперативи закріпленими в ньому еволюційно досягненнями, подібно як пожива кормить живий організм.

Фактично поступ кооператив і ширення їх серед культурних держав і народів відбувається в тому самому еволюційно-виживному сполученні кооперативних прагнень населення з назрівшими реальними умовами в економіці і в культурному середовищі. Поодинокі кооперативи, що пустили міцні коріння в глибину народнього життя, або, інакше кажучи, в еволюційні умовини місцевого економічного середовища та культури, зєднавшись, утворили районні союзи; а ці останні, групуючись в більш складні колективні організації, увійшли в тісний зв'язок з такимиж кооперативними союзами та вищими формами організації інших держав і народів. Кооперативи дісталися так на міжнародню арену зв'язків і зносин. Цей нинішній стан їх розвитку, який вони частинно вже закріпили за собою в царині міжнародньої економіки та міжнароднього ринку, ховає в собі умовини для дальнішого, ширшого розвитку кооперації.

Не треба спускати з ока, що кооперативам при безсумнівно високому стані розвитку властиві також як позитивні, так і негативні риси, зв'язані з тим розвитком, і не стільки через недорозвиток ідеології, скільки в залежності від тих антикооперативних умовин, за яких доводиться кооперації простувати на шляху її поступу. Так, міцна і по загальному признанню ідейно високо розвинена англійська споживча кооперація фактично черпає свої сили і вигідно оперує шляхом експлуатації тих придувлених нуждою виробників, які в характері наємників і рабської поневоленіх тубольців, добувають і приготівляють сировину, харчові продукти і інші речі споживання. Таким чином сама по собі кооперація в самих завершених її формах, при нинішніх умовинах її існування і чинности, не забезпечує трудові маси вповні від експлуатації, що диктується сучасним економічним устроєм та антикооперативними умовинами. Це неминуче *conditio sine qua non* історії і її розвитку. Все вороже, що стоїть на шляху поступу, відкидається одначе поступовими і частинними змінами. В цьому реформує значіння кооперації.

Кооперація родилась в умовах індустріальних, а не хліборобських відносин; і її інтензивний розвиток почався спершу в царині споживання, а не виробництва. Цьому сприяли подвійного рода причини. По перше, самі по собі важніші потреби робітничого люду такі, що систематично спонукали його добувати перш за все ті продукти і предмети, без яких робітник не може ні існувати, ні приміняти фізичної праці і проявляти енергії. Без харчу, одєжі і житла немислиме існування людей. Індустріальні робітники стояли і стоять в цьому відношенні в незрівняно гірших умовинах ніж трудове селянство, що має »свій шматок хліба« і власне житло а також — що особливо важне — власне господарство. По друге, предмети першої потреби тісніше, як всі інші вироби людей, зв'язані з безупинною вибіною та широкими торговельними операціями, при чому предмети ці можуть бути доступні при певній оцінці всій поголовно рядовій масі, а придбання їх за даних умов являється простою річчю в складній організації торговельного обороту і обміну. Цілком натурально, що кооперація почалася з простіших і найбільш доступних форм організованого споживання, а кооперативні організації зразу ж вміло опанували

техніку торгівлі та стали діловито вести грошові операції. Нужда або, висловлюючись вульгарно, зуби і жолудок заставили індустріяльних робітників ціпко ухопитися за кооперацію. При таких умовинах ідеї Фуріє, Овена, Кабе, Луї-Блана, Ляссаля і др. падали вже на пригожий ґрунт.

Трудове хліборобське населення не знаходилося в таких умовинах, як населення індустріяльне, і не стояло на битій дорозі впливів першорядних теоретиків комунізму та соціалізму, що старалися впливати на народні маси при допомозі друкованого слова та за посередництвом інтелегентного оточення. Хлібороби ізольовано працювали на своїх полях і нивах, далеко від місцевостей швидко циркулюючої думки та скупченого єднання людей — далеко від міст та промислових центрів, де кипіла умова робота і були відповідні умовини до того. До тогож і самі умовини примінення сільсько-господарської праці в значній мірі відтягали інтелект хлібороба в царину ознайомлення з природою — з землею, з ростинним та тваринним царствами, і вимагали бодай поверхового спостереження та аналізу процесів і явищ в тих царинах і зв'язаних з ними складних та різноманітних хліборобських робіт для рядових робітників. І не диво, що сільське трудове населення опинилось по заду кооперативного руху.

Але була й друга, більш визначна і характерна причина, в залежності від якої хліборобське населення деякий час стояло ніби в стороні від кооперативного руху або у всякому разі приймало менше активну, як індустріяльні робітники, участь в цьому рухові. Причина ця полягала в тому, що хлібороби і дрібні ремісники раніш і в більшому розмірі, як індустріяльні робітники, скоштували від плодів кооперації в примітивних, стихійних її формах. У сільсько-господарського населення, з часів самих примітивних стадій існування людей широко практикувались артілі та громадські форми співробітництва і взаємодопомоги. І в цьому напрямі не тільки раніше складалось асоціаційне життя сільсько-господарського населення, коли воно проходило фазу примітивного розвитку, але існує і до наших днів. От в цій обставині — за наявності примітивних асоціаційних форм праці у самостійно ведучих свої господарства хліборобів — і треба шукати тієї прогалини, яка існує в кооперативному русі на власних господарствах. Але це свідчить і про те, що переважаюча на земній кулі класа — хлібороби, будучи історично підготовлені звичаями та навичками в царині асоціаційної праці і солідарності, можуть, спираючись на власне господарське виробництво, надати дальнішому розвитку кооперації ширший, пляномірний і поступовий напрям. В дійсності й помічається такий зворот кооперації в сторону хліборобського населення, що показали вже, наприклад, молочарські кооперативи. При умові цього звороту, що вимагає від кооперації прямих, безпосередніх, без всякої тіни капіталістичних домішок взаїмовідносин між сільсько-господарськими і індустріяльними групами працюючих, тільки й мислимий правильний і нормальний хід кооперативної трансформації в еволюційному напрямі. В даний мент це «чергова злоба кооперативного дня».

Але булоб необачно передрішувати, як це часто робиться в кооперативній літературі, долю кооперації в дальнішому її рухові. Здогади (марксизму) про те, що як тільки наступить царство соціалізму то й настане смертельний час кооперації, або відворотний здогад про зміну

під впливом кооперації самого соціалізму принайменше не вчасні. Якщо вони, як неминучі в соціальних течіях крайности, й мають своє значіння, то значіння це обмежується лише на висвітлення, при допомозі аналогії та протилежности, різного роду спірних питань про роль соціалізму і кооперації в загальному ході життя цивілізованих народів. Наукового елементу в них мало і про якунебудь науково побудовану систему їх можна говорити лише умовно в розумінні добрих побажань.

Здавалосьби, що в кооперації, при її величезному розрості і блискучій показовій практиці, повинні вже були скластися наукові засади для визначення як її природи, так і функціонального значіння її процесів в напрямку соціальної творчости. Але покищо це сфера спірних міркувань, яким не достає ні бездокірної об'єктивної підстави ні технічно обоснованої методики, ні загально прийнятої концепції наукового походження. Якщо існуючі нині форми кооперації закріпили вже за собою незаперечну внутрішню силу, міць і властивості еволюційного руху, то, рядом з цим, в питанні про теорію кооперації виявляється таке перехрещення різних поглядів і таке змішання основних думок, що цим підривається самий принцип про єдиний плян і єдину конструкцію її будування. Можна сказати, що кооперація зробила гігантський крок в розвитку реальних форм на шляху загальної еволюції людства; одначе треба додати, що ні для визначення перейденого вже нею шляху, ні для нинішнього її складу не має навіть точного кількосного мірила — немає скількинебудь задовольняючо поставленої статистики. Не існують навіть приблизно точні дані про число різного роду кооперативів і про кількість членів в них. Що до роду кооперативного майна і вартости його, розміру різного роду капіталів, пороблених кооперативами операцій і взагалі числових показників для внутрішніх процесів в кооперативах, то немає ніякої можливости звести до купи дані цього роду ні в цілому, ні в частинах. Потрібних для цього матеріалів або не має, або вони не вистарчають, а те, що є, не піддається ні уніфікації, ні табличному зведенню, ні взагалі конструктивним способам статистичної техніки. Це належить ще утворити.

Такі є основні риси кооперації і кооператив на тому ступні їх розвитку, до якого вони дійшли в даний мент. Кооперація, як форма соціального єднання і розвитку, що налічує з часів появи в 1844. р. першої роцдельської кооперативи всього лише 84 років існування, представляє однак собою на стільки міцний і бистро ростучий чинник, що, по степені проникнення до народніх мас, вона вже тепер заняла пануюче положення серед реформуючих життя народів течій, а кооперативи, розсіяні по всій земній кулі в міліонах одиниць, множаться не тільки кількосно, але й підносяться якісно. Це — не фантими великих ідеалістів, не ілюзії революційних фанатиків, а жива еволюційна сила, що невинно поновлюється в своїх власних процесах і в рухові у майбутнє.

Натурально, що питання кооперознавства, висунуті життям не одного тільки народа, а всіх культурних країн, диктують необхідність розробки єдиної кооперативної системи, як пляномірної дисципліни. Основні наукові завдання цієї системи зводяться: 1) до характеристики і аналізу ідеології кооперації, як склалась вона історично, 2) до заснування теорії кооперації на незмінних властивостях природи кооперативних процесів, 3) до класифікації кооператив та відповідаючої природі кооперативних процесів статистичної техніки і 4) до розробки коопера-

тивної статистики, що обіймалаб як бухгалтерські дані, що подаються самими кооперативами, так і загально-статистичні матеріали, зв'язані зі спеціальними завданнями кооперознавства.

Проф. Ф. Щербина

Народне господарство.

Внутрішня торгівля ССРСР і положення селянства.

Світова війна, змілітаризувавши індустрію для потреб фронту, під свій кінець створила товаровий голод та подорожання краму, чому допомагав також початок спаду валюти.

З лютневої революції процес господарського занепаду поглиблюється, товаровий голод і інфляція зростають та гонять риночні ціни догори. Літом року 1917 списується частина продукції індустрії, напр. текстилі, а в більшості міст під різними назвами з'являються комісії по „регулюванню“ ринку, передвісники пізнішого большевицького регулювання товарообороту. Одбуваються розшуки „захованих“ товарів, прокладаючи стежку пізнішим трусам, що одбувалися подекуди в супроводі розгромів, знущань, навіть убивств. На час жовтневого перевороту торговельні групи були вже залякані, умови вільного творення цін захитані.

Перший після жовтня 1917 р. короткий піврічний період большевицької влади ставить приватну торгівлю ніби поза законом, хоч остаточно ще її не забороняє. Наступивше зимою 1917/18 р. розладнення транспорту сприяє розриву єдиного ринку, його звужуванню, дробленню та завмиранню. Продукційність міста шалено спадає, а з деіндустріалізацією губиться попередній інтерес села до міста; натомість, післяжовтнєве місто тягнеться до села за будь якими продуктами прожиття, харчування.

Та ось приходить другий період комуністичного будівництва. Ніхто так не розкритикував приватну торгівлю, як основоположник французького соціалізму Фуре, а вільну конкуренцію, як соціаліст Люї Блян та потім анархіст Прудон. Комуністична ж концепція засадничо виключає свободний ринок, вільну приватну торгівлю та конкуренцію. Обмін має регулюватися органами влади, провадячися в натурі. В процесі будування комуністичного ладу торговельні підприємства підпадають конфіскації і націоналізації (удержавленню). В один день 22. VII. 1918. в Москві опечатаються всі мануфактурні склепи та магазини, а 23. VII. 1918. з'являється декрет про націоналізацію текстилі (тканини) і вслід за тим постанова ВСНХ про націоналізацію цього роду торгівлі. На листопад 1918 таких постанов ВСНХ було вже коло 900. А декрет Совіту Народніх Комісарів, чи скорочено „Совнаркому“, з дня 21 листопаду 1918 „Об организации снабжения на-

селення всіма продуктами і предметами личного потребления и домашнего хозяйства в целях замены частного торгового аппарата" юридично приніс повну заборону всякої торговельної діяльності й скасування вільного ринку на всіх теренах СРСР. В доповнення щойно згаданого декрету, ВСНХ видає 21. XI. 1918. наказ „О государственной монополии на торговлю некоторыми продуктами" і від цього часу встановлюється планова система, за котрої всі функції торгівлі цілковито перебирав на себе держава. Комуністична влада перейняла на себе безприкладне в історії людства завдання задоволення в натурі основних потреб сто сорока мільйонів населення. Історія не знає прикладів такого смілого розмаху; найбільший з аналогічних витворів — держава Єзуїтів в Парагваї, порівнюючи, була дитячою іграшкою і при тім в умовах цілком хліборобсько-натурального господарства. Дотодішня соціалістична література, давши блискучу негачію торгівлі, ніколи не займалася позитивною стороною, проблемою заміни ринку і торгівлі єдиним пляном постачання. Хіба „воєнний соціалізм" (Kriegssozialismus) міг дати де-які, хоч і далеко невистарчаючі вказівки. Безсумнівно його дух витає в державнім постачанні (на рік 1920-ий 35 мільйонів душ, не числячи армії), в хлібній монополії, розпочатій року 1917-го, також і в „продразверстке", ідея якої й перша спроба примінення — в формі харчево-реквізиторних методів — належить ще царському міністрові Ріттиху і т. д. Село, яке ще мало що давати, було потрібне більшовицькій владі а однак з ним товарообмінних операцій їй ніколи не вдалося як слід налагодити. Які були назбирані конфіскацями убогі рештки краму — товарообмінний фонд — направлялися на села; але вони попадалися до рук „деревенской бедноты", в той період опори влади на селі, яка помагала „виколачивать" хліб у середняка і заможного селянина. Останні, у відношенні до товарозабезпечення, полишені були власній долі, а хліб у них забирався примусово. Скрахування ідеї загального постачання перш усього показалося на селі. В місті панувало державне розподілення індустріальних і сільсько-господарських продуктів по класовій ознаці. В ньому влада почувала себе ліпше; міське населення через одне тільки державне постачання опинилося цілком в її руках і тому стало тікати на села, місто вимирало, країна деурбанізувалася¹⁾. В цей період кожний вільний торговельний виступ, кожна спроба торгувати кваліфікувалася, як злісна спекуляція, що ставилася в один ряд з контр-революцією й саботажем, за які карано смертю. Не дивлячися на це, всеж в урегульованій автогенній²⁾ системі полишається поважний прорив. Селянин, не перестаючи бути фактично автономним в своїй господарській діяльності, в меншій мірі, але так само ремісник-кустар і, зрештою, дрібний торговець, зосібна „мішочник" — ось та трійця, що під санкцією смертної кари, наперекір регульованій совітській системі і як її доповнення, виношує на своїх плечах стихійний, нерегульований всенародний обмін. Дуалізм регульованого і стихійного моментів в економії СРСР цього періоду не перестає існувати, в тім числі й в царині торгівлі.

Запаси націоналізованих товарів державного „сектора"³⁾ розподілялися по картках задармо чи по фантастично низьких цінах. Те, що вприснуло з під конфіскації й удержавлення, лишалося по потайних при-

¹⁾ Де-урбанізація — „відмістовлення" (відмирання міст).

²⁾ Однородний,

³⁾ Сектор — ділянка, діл.

ватних склепах і звідти виходило на живучий, але конспіративний, „вільний“ ринок: то був збут з під поли. Ринок деформується; ціни відриваються від витрат продукції, від затрат на нове витворення продукту; їх означає гостра споживча потреба та тяжке, нечуване ризико продавця. Завмирання залізничного сполучення майже цілком ізолює від себе окремі райони. Ідею єдиного ринку підтримують тільки „мішочники“, специфічний торговельний витвір часу, „надзвичайної фізичної витримки, призи́рства до тифу і обстрілу, безмежного терпіння, сміливості, дотепності, вміння поводитися зі зброєю“. Голодуючі городяни з білизною, оджею, машинами для шиття, фарфором і п. річами простували на поклон насамперед за пудом сірого житнього борошна на село, перемагаючи смертельні загрози замерзання, тифу, подорожнього бандитизму і не знаючих пощади урядових „заградительних“ залог по залізничних станціях.

Еквіваленти¹⁾ товарообміну були вигідними для продуцентів споживчих продуктів, особливо жита. По всій європейській ССРСР за пуд жита давалося пересічно пудів:

в р. 1913	лену 0,04	шерсти 0,05	шкіри 0,06
в р. 1920	„ 4,10	„ 0,19	„ 3,30

Як бачимо, у відношенні до пуда жита інші товари різко впали в ціні. Через це в сільсько-господарських культурах запановує, як найбільш вигідна, сійба жита, поширюючися в своїй площі за рахунок пшениці, цукрового буряку, промислових рослин. В перші два періоди існування большевицького режиму тільки селянство мало задовольняючий споживчий рівень, незалежнись від міста та ставляючи опір владі.

Доповнення хлібної монополії „продразверсткою“ означало вимогу для села віддати совітським апровізаційним органам все, що перевищувало згори призначені селянству убогі норми споживання. „Продразверстка“ означала оповіщення війни селу. В містах організували величезну „продармію“, озброєну артилерією, броневидами автами та кулеметами, що робили наїзди на села за збором „данини“. На самих селах для тоїж цілі організується й озброюється місцева біднота — „комбеди“ в Московщині, „комнезами“ — на Україні. Зайвий пуд борошна селянство з початку ховає на горищах, в землю, в яри, гаї; а знайдене, відкрите продармією не завжди віддає без опору. Найбільш активний опір ставило українське селянство. В селі забирали „лишки“ на міські авта часто під рятунковий вічевий дзвін селянства й таракотіння кулеметів продразалог, під загрози пожеж і стогін поранених. Опір топився в крові, і кількість одержуваної продразверстки з року на рік зростала²⁾: без України було заготовлено в році 1918/19 — 108 міл. пудів хліба, в 1919/20 — 212,5, в 1920/21 — 284, а опрі́ч того ще картопля, м'ясо, яйця, лен то що. Коли на рік 1920-ий з'ясувалася майже повна фізична перемога радянської влади над селом, тоді селянство береться до иншого, пасивного способу опору: до засівів такої лише площі, щоби врожаю вистарчало тільки для самого села. Посівна площа почала катастрофічно скорочуватися. Видний большевицький статистик п. Хрящова вважає, що на рік 1920 загальне скорочення сійби пересічно по ССРСР сягло 38%. Величезна аграрна країна позбавляється харчевих запасів через пасивний опір селян з одного, і прод-

¹⁾ Еквівалент = рівновартість.

²⁾ „Внутренняя торговля за 10 лет“, вид. Наркомторга, Мос. 1928, ст. 34.

залоги — з другого боку. Що голод року 1921 був викликаний самим неврожаєм — невірно. Перші відомості про голод надходили вже в травні року 1921, бо весь хліб на південнім сході „продотряди“ пооднімали „під віник“. Ленін зрозумів все значіння скорочення сівби — цієї страшної останньої загрози з боку селянства, і здав позицію.

15 березня року 1921 на зїзді компартії Ленін проголосив нову економічну політику, скорочено „Неп“ — початок третього періоду большевицької влади. Основною ідеєю Неп-а було відновлення нормального товарообороту між містом і селом, створення, по виразу Леніна, „смички“ між селянином і робітником. Для того через шість днів, 21 березня, видано декрет Всеросійського Центрального Виконавчого Комітету „О замене продовольственной и сырьевой разверстки“, яким кладеться початок розкріпощення торгівлі — перший смертельний удар по комуністичному будівництву, удар завдячений селянству. Силою цього декрету, по виповненні селянами призначеного податку, „продналогу“, той хліб, що у них ще залишався, полишався їм в їх повне розпорядження, для легального обміну на ринках і базарах. Узаконення обміну — державного, кооперативного і приватного — потягло за собою відновлення органів торгівлі: 29. XII. 1921 відновлюються знищені біржі; 28. VI. 1922 дозволено заборонені ярмарки; 9. V. 1922 покликане до життя в дусі соціалізму спеціфичну комісію для внутрішньої торгівлі, для фактичного регулювання ринку. На кінець року 1920, що є найнижчою точкою господарського занепаду, радянська продукція індустріальна складала коло 15—17% довоєнного рівня; зрозуміло, що зі зменшенням подачі фабрикатів, різко падало і їх пряме та посереднє споживання. Задоволення потреб армії стояло на першому плані, далі йшли міста, а на останнім місці що до одержання фабрикатів стояло селянство. В головнім воно було полишене власному виробничому „універсалізму“, чи задовольнялося кустарництвом, З Непом новоорганізовані державні органи торгівлі, щоб здобути державі засоби, безпосередньо чи за допомогою удержавленої кооперації, кидають на ринок останні дореволюційні запаси краму. На село відпущено здебільшого те, що йому не було потрібне: жіночі корсети, мужські циліндри, пудру, одекольони... Уцілівші приватні торговці, воскресши з небуття, не зразу повірили, що нова торговельна політика проголошена „всерьоз і надовго“, якийсь час вони вичікували й лише в першій чверті року 1922 починають появлятися на ринкові й то з обережності тільки в обсягу моментального обороту, щоб на випадок перемини в торговельній політиці можна було раптом зліквідуватися. З конспіративних склепів приватних купців вийшла значна кількість паперової тканини; приватний купець пішов в тютюнові крамниці, хлібопекарні, менше в млини. Не дивлячись на безрезневий (1922) клич Леніна, що кожний комуніст повинен „вчитися торгувати“, як і треба було сподіватися, держ. торгівля й удержавлена кооперація торгували кепсько. Аж до р. 1928 в радянській пресі можна зустрінути подекуди признання, що приватна промисловість і торгівля працюють ліпше та дешевше, ніж державно-кооперативна. Незацікавленність персоналу дер. торгівлі і тут, як у націоналізованім виробництві, остається болючим місцем етатизму. Розірваний в двох попередніх добах большевицького правління ринок, з де-яким розкріпощенням господарської самодіяльності, починає з початком року 1922 знова зростатися в напрямку єдності, хоч все ще про загальну конюнктуру народного господарства ССРСР не доводиться говорити; формування цін не перестає

шкандибати. Колишня собівартість товару або була забута, або стала не до вжитку; нової ще не могли вирахувати. Місто охоче продавало товари по цінах в залежності від міри потреби в грошах. Село охоче купувало, маючи платездібність в розмірі всієї рештки врожаю після відрахування продподатку і потреб власного споживання. Слабій подачі товарів протистав сильний платездібний попит. Зрозуміло, коли по раз перший за революцією діаграмна крива¹⁾ ціни пуда борошна стала поволі опускатися, а крива ціни аршину ситцю, що після Неп'ї почав відніматися популярність у борошна, стала геть прудкіше підніматися, йдучи на зустріч першій. Існуюча перед тим диспропорція ціл на руч сільського господарства і на некористь промисловості зменшувалася, доки 11. вересня 1922 обидві криві не зійшлися на точці довоєнного товарового індексу, в довоєнних співвідношеннях. Це викликало у совітських діячів одушевлені похвали для Неп'ї — одначе передчасно. Збіглися, криві продовжували бігти в тих же напрямках, розчиняючи так зв. „ножиці“ ціл.

Але перш чим перейти до них покажемо донеповський розмір унезалежнення села від міста, міру його повороту а з тим і цілого народного господарства до натуральності та самовистарчальності й про нове втягування в обмін з початком Неп'ї. Споживання населенням СССР виробів промисловості, по підрахунках П. Попова²⁾, виказало, в 1912 р. суму 2.338 міл. зол. рублів, або 100%, в 1920 р. — 367 або 13·4%, тобто зменшилося в 7·5 раз, а в 1921 р. — 399·1 або 14·5%. Як саме понижалося споживання на душу головніших товарів в 1921-22 р. в порівнянні з довоєнним, покаже ось яке обчислення проф. М. Боголепова³⁾:

Роки	Цукор	Сіль	Сірники короб.	Ситець аршин.	Чавун фунтів
	фунти				
До війни	20	33	25	22	72
в 1921/22 р.	2·3	13·1	5·7	3·8	3·5
у % %	11·5	39·7	22·8	15·2	4·4

Тоб-то в перший рік „Неп'ї“ напр., замість 20 фунт. цукру на душу за рік населення споживало тільки 2·3 фунти, або 11·5% довоєнного ітд.

Згідно з бюджетово-експедиційним дослідом проф. Літошенка по девяти губерніях⁴⁾ — а) господарське споживання до війни дорівнювало 3·54 зол. рубл. на душу, в році 1920-21 спало до 1 р. 30 к., а в році 1921-22 до 0·94 руб.; б) особисте споживання — до війни дорівнювало 17·77 зол. рубл., в році 1920-21 до 2 р. 11 коп., а в році 1921-22 піднялося до 4·00 рубл. За його даними обидві групи споживання з довоєнних 21 рубл. 31 зол. коп. на душу в період комуністичного будівництва впали до 3·41. В особистім споживанні найзначніший спад позначився

¹⁾ „На новых путях“, вип. III, вид. СТО, 1923.

²⁾ „Народное хозяйство СССР.“, т. IV., стор. 7.

³⁾ Діаграма: рисункове представлення; „крива“ у діаграмі — кожна лінія, що представляє розвиток якогось явища (прим. рух ціл представляються на діаграмі у формі лінії, яка то скаче в гору то в низ).

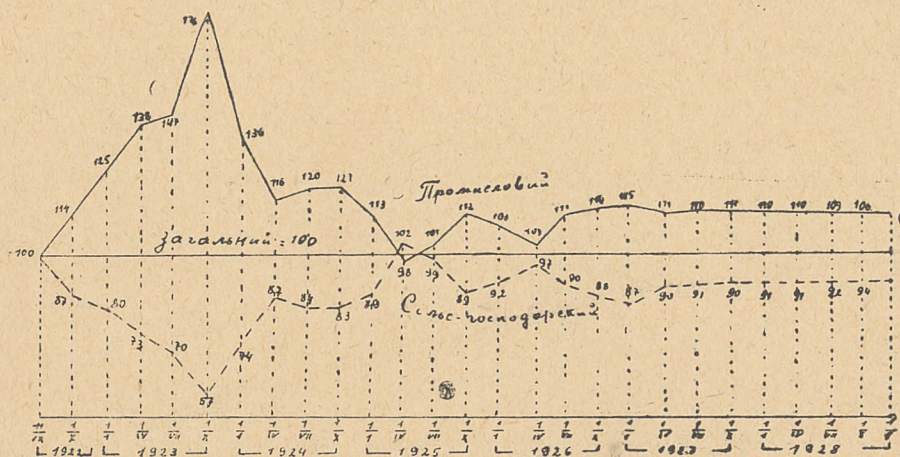
⁴⁾ „Вестник Пром. Торг. и Транспорта“ за березень місяць року 1923.

в набуванні одержі, взуття, мануфактури та галантерії: з 9'31 до 0'74; в господарськiм — сiльсько-господарського реманенту: — з 1.39 кр. до 0'15 рубл. З часу „Неп“и починає збiльшуватися на селі ужиток продуктів обробляючої промисловості. Ринокність селянського господарства стала зростати, з величезними зусиллями перемагаючи досить стійну привязаність селянства до натурального задоволення низки потреб власного господарства. Ринкові прийшлися наново розвивати самовистарчалість селянського господарства. За час від проголошення „Неп“и до „ножиць“ за один аршин ситцю давалося: на початку травня року 1922 — 1'68 фунт. борошна і в вересні року 1922 — 6'5 до 7'4 фунтів; за пару чобіт 3'5 пуда і 16 пудів, за фунт мила 3'2 фунт борошна і 9'75. В золотих копійках ціна одного аршина ситцю стояла 1 травня 13'4 к., а 1 вересня — 34'3. Так в цей час ціни на сiльсько-господарські продукти спадали, а на фабрикати йшли до гори, доки не зійшлися, як сказано 11 вересня на довоєнних співвідношеннях.

Не зупинившись на цій точці, ціни на сiльсько-господарські продукти після врожаю року 1922 продовжували йти вниз, а ціни на фабрично-заводські, встановлювані спочатку окремими радянськими трестами, синдикатами та кооперативами, використавши на свою річ добру конюнктуру, підносилися в гору; темп розходження кривих прискорювався. На 1. X. 1923. розходження цін досягло максимуму: ціни продуктів сiльсько-господарських були на 11'2% нижче довоєнних, а промислові в 2'76 рази вище; рівень промислових цін перевищував рівень сiльсько-господарських в 3'10 проти довоєнного співвідношення. За один сотнар жита можна було одержати еквівалент¹⁾ 4'15 метр. ситцю (до війни 23'72), 3'03 кг. цукру-піску (14'6), 38'08 кг. соли (165'8), 5'63 кг. масла соняшникового (12'6), 1'25 кг. махорки (6'52), 17'7 кг. гасу (нафти) (41'53), 4'72 кг. цвяхів (24'36), 13'48 пачок сірників (44'6), тоб-то відносно основних пром. товарів хліб упав в ціні від 3 до 6 раз. За такого співвідношення цін iндустріальних і сiльсько-господарських продуктів селянство не в силі було купувати промислові вироби, воно їх бойкотувало, їм залишалося лежати в склепах, настала загальна криза в „соціалістичній державі“. То є парадокс, що кризи можуть бути за плянового господарства, але факт; на 1926-27 р. припала депресія, а часткові кризи в СРСР. повторюються часто; взагалі, соціалізм в широкім змислі слова, усуваючи багачко болячок, все-ж остаточно не виключає криз, як те категорично приймають ті, хто тільки вірує в соціалістичні концепції, але науково-економічно їх не студіює... Розходження діаграмних кривих, так чин., говорило про велику диспропорцію, нееквівалентність цін, на цей раз на річ промислових товарів, означаючи собою не „смичку“, а розрив міста і села, робітника і селянина, iндустрії й сiльського господарства. Шукаючи виходу з кризи, що поставила питання регулювання цін більш актуально, в уряді заходилися знижувати ціни на вироби удержавленої iндустрії, а ціни на вироби сiльського господарства з осені 1924 року, завдяки не зовсім доброму врожаю, стали підніматися наперекір владі (ліміти), і весною 1925 року „ножиці“ замкнулися, але від кінця літа знова стали розчинятися; на 1. IV. 1926 р. „ножиці“ значно зблизилися, але скоро ще дуже розійшлися. Ось графічний вираз тих дуже спопуляризованих всесоюзних цінових но-

¹⁾ „Внутр. торгівля СРСР. за 10 лет“, ст. 77.

жить (після гуртового індексу ЦСУ, б. Госплана, відношення групових промислових і сільсько-господарських індексів до довоєнного загально-товарового індексу, що дорівнюється 100):



На 1. І. 1927 р. відношення індексу цін індустриального до індексу цін сільсько-господарського виробництва, „пашека ножиць“ вносить (114:83) 1:32. Однак, розмір справжнього визиску села значно більший. Справа в тім, що для нашого висновку правильніше було-б порівнювати заготовчі хлібні ціни ісо село не з гуртовими цінами фабричних продуктів, як бралось в данім разі, а з роздрібними цінами на фабрикати по селах. На жаль роздрібних індексів сільських взагалі не існує, і тому вирахувати дійсний розмір визиску села не є можливим. Часткова публікація в „Контрольных цифрах“ Госплана на 1926-27 р. індексу роздрібних цін на фабрикати на селі дала підставу проф. Кону¹⁾ підняти скромне відношення 1:32, що найменше до 2. Тоб-то подорожання промислових товарів для села виявлялося на 1. І. 1927 р. більше як у два рази значніше, ніж збільшення цін, які одержує село від держави за свої сільсько-господарські продукти. Протягом 1928 р. обмінні еквіваленти були такі, що селянин одержував за хліб тільки трохи більше половини того, що він одержував до війни. Виказуване співвідношення цін, виявляючи нееквівалентність обміну, є виразно втратне для сільського господарства. В протилежність до перших двох періодів існування радянської влади, на цей раз місто і пануюче в ньому державне господарство систематично стали визискувати село і приватно-селянське господарство. Державна промисловість своїми цінами (ножицями), стала стригти селянство і тим харчуватися.

Починаючи з року 1923-24²⁾, маємо слідуючі підсумки цілого торговельно-посередницького обігу для СССР³⁾:

¹⁾ »Русский Экономический Сборник“, IX. 1927, Прага, стор. 82—83.

²⁾ Ходить про так зв. господарський рік з 1 жовтня по 30 вересня.

³⁾ Перші 4 стовпці взяті з вже цитованого джерела „Внутрішня торгівля СССР за 10 літ“, ст. 41; останній до кн.: Б. Гухман і Громан „Основные вопросы экономики СССР“, 1928, таб. 6—32; як ті так і другі відомості треба вважати приблизними.

	1923-4	1924-5	1925-6	1926-7	1927-8
В мільйонах червоних рублів.					
1. Державний	2960	4651	7377	8693	10790
2. Кооперативний	2934	5706	10158	14255	17450
Разом націоналіз.	5894	10357	17535	22948	28240
3. Приватний	4810	4000	5170	5200	5200
Весь товарообіг	10704	14358	23304	28148	33440

В цім загальнім товарообороті на державне посередництво, що за п'ять літ зросло приблизно в триє, припадало головним чином гуртове (приблизно до 80%), на кооперативне, що зросло в п'ять разів, — майже в однаковій мірі гуртове й роздрібне, на приватне, що в остаточнім результаті виказало стабільність, припадало головним чином роздрібне (на 89%) посередництво. Приватня торгівля з часом релятивно уступає перед усупільненим сектором: в 1923-24 р. вона продавала коло 45% всього товарообігу, в 1927-28 р. менше 30%. Отже на удержавленім торговельнім секторі лежить головна відповідальність за нееквівалентність цін і надмірне збільшування їх на індустріальні вироби.

З часом, за десять років існування радянського режиму, та нееквівалентність для ССРСР. еволюціонувала і була в приватній торгівлі (що лише на 10-13% брала більше, ніж при державному і кооперативному посередництві), пересічно такою, що за один сотнар жита по заготовчих цінах можна було одержати:

Товарів:	За 1909—13 в осени	1923—4 липень— грудень	1924—5 липень— грудень	1925—6 липень— грудень	1926—7 липень— грудень
ситцю метрів	23·72	3·09	7·74	10·19	7·79
цукру-піску кг.	14·06	2·24	5·72	8·36	6·07
соли кг.	165·08	22·04	55·04	80·03	64·04
масла соняшн. кг.	11·06	4·16	7·81	8·68	7·10
маهورки кг.	6·52	0·92	2·99	4·24	3·06
нафти (гасу) кг.	41·53	12·60	32·51	45·03	34·27
мила кг.	16·17	3·83	7·64	11·71	8·10
цвяхів кг.	24·36	3·48	8·67	13·40	10·40
сірників папок	44·60	9·97	21·40	34·77	27·86

„Хоч за останні чотири роки маються значні досягнення, каже, наводячи цю таблицю большевицький автор Клушанцев, — але в порівнанні з довоєнним часом еквіваленти все ще не досить високі для сільсько-господарських товарів¹⁾“.

Наведені дані нееквівалентности в обміні будуть ще більше вражаючи, коли взяти головний предмет селянського прохарчування й збуту — жито і головний предмет селянського поромислового споживання й купівлі — ситець. Чому так сталося?

(Кінець буде)

проф. О. Мицюк

¹⁾ Там „Внутр. Торговля...“, ст. 112; див. також ст. 282 і інші.

Пекучі питання.

З приводу статті інж. Г. Нянчура «Три пекучі питання».

(Закінчення*).

Під цим кутом зору треба оцінювати і ті заходи, які підкреслив в своїй статті «Три пекучі питання» Др. інж. Г. Нянчур в числі 12 «Коопер. Республіки за 1928р»: комасацію ґрунтів, меліорацію, ширення технічних культур. Поки вони (ці заходи) знаходились серед низки інших заходів для піднесення сільського господарства і намічались до одночасного розвитку з агрономічними заходами — вони напевне були раціонал-інтенсивними, себ то вимагали значних капіталів, але й могли приносити значний зиск на капітал. Але як лише їх виділити з системи заходів для піднесення сільського господарства, як щось самостійне і ні від яких других заходів незалежне, — так негайно раціональність цих заходів падає і вони стають тільки «інтенсивними», а часом і не вигідними.

І так: комасація ґрунтів може бути великим чинником сільсько-господарського поступу, коли поруч з землеміром в тому ж селі працює агроном, коли населення підготоване до заведення раціональної сівозміни, польового травосіяння, посіву на полях просапних (окопових) рослин, коли, нарешті, землеустроєвий плян розроблений фахівцем-землеустрійником, який узяв до уваги вимоги майбутнього раціонального хліборобства. На жаль, західно європейські школи випускають добрих землемірів, але не «землеустрійників». Щоби підготувати таких фахівців — необхідно мати школу, де б поруч з природничими, агрономічними і економічними науками (особливо організацією дрібних селянських господарств) викладався повний курс високих землемірських шкіл. Така спроба переведена на Наддніпрянській Україні у вигляді Землемірно-Землеустроєвих Інститутів та Технікумів. Однак і та спроба поки що не привела до позитивних наслідків — науки землемірні поки що безмірно переважають там над науками агрономічними і організаційними. Тому сучасні землеустроєві пляни можуть мати в собі багато таких помилок, які потім не облегчать, а ще більше утрудняють роботу агронома. Отже підходити до питань комасації треба дуже обережно і поволі — одночасно з іншими заходами на селі.

Меліорація ґрунтів в умовах Західно-Українських земель зводиться майже виключно до осушування забagnених ґрунтів та до регуляції річок (меліорацію пісків та гірські меліорації візьмуть на себе очевидно інші чинники). Праця ця, можна сказати, — «модна» — ціла Європа тепер провадить меліорації. Однак і тут є багато моментів, що примушують обережно відноситись до меліорацій в наших умовах. Минаючи моменти гідрологічного, стратегічного і т. п. характеру, спинилось лише на осушуванні земель з точки зору агрономічної і на «економіці» цього питання. Вода є позитивний чинник для рослин, поки вона не переходить певного відсотку вогкоємкості ґрунту, поки по-

*) Див. „Кооп. Респ.“ Ч. 3. за 6. р.

вітряний режим ґрунту уможливорює розвиток культурної чи лугової рослинності. Разом з водою рослина одержує і всі мінеральні речовини, які в ній розчинені, в тому числі й азотові соли. Відводнюючи лишню воду по дренажних рурах та ровах в річки і моря, ми разом з тим відводимо в річки та моря і розчинену мінеральну живу рослин. Це треба завжди пам'ятати так при підготовці фахівців-меліораторів, як і при виготовленні меліораційних плянів осушення. Проводючи аналогію з ветеринарією і медициною — осушка забagnених ґрунтів подібна до кровопускання у тварин.

Очевидно, як що й примінюємо цю міру, то мусимо примінювати її дуже обережно, щоб не нанести ще більшої шкоди нашим рослинам. Найліпше обмежуватись таким зниженням рівня ґрунтових вод, щоб на забagnених ґрунтах можна було завести культурні високопродуктивні сінокоси. Рослинність сінокосів, що росте протягом цілої весни, літа й осні — буде тоді перехоплювати мінеральну відживу і пропускати до дренажних рур та ровів майже чисту воду.

При більш радикальних осушуваннях і при використуванні змеліоруваних ґрунтів під однолітні рослини, втрати мінеральної відживи рослин неминучі. Про це все трудно балакати з фахівцями-меліораторами, бо виходять вони зі шкіл, в яких ні ґрунтознавству, ні біології (з окрема фізіології рослин) не відводиться належної уваги, а в яких вся увага скерована на математичні розрахунки і технічні конструкції. Дивна річ: люди збираються поліпшувати умови життя рослин (водяно-повітряний режим ґрунту), не маючи жадної уяви про її (рослини) потреби і про механіку та хемізм фізично-хемічних і біологічних процесів в ґрунті. Цей дефект європейських меліораційних шкіл на сході Європи виправляють тим, що до меліоративної партії додають фахівця луговода. Але й таких фахівців-луговодів в Західній Європі школи випускають дуже мало. Через це доводиться дуже песимістично задивлятися на сучасні європейські меліорації.

Оцінюючи осушування ґрунтів з економічного боку, доводиться признати, що це є вкладання капіталу більш довготермінове і з меншим відсотком на вкладений капітал, як то є при вживанні полевого травосіяння, сидерації гною-обірнику, помічних погноїв, расового насіння, сівозміни і т. п.

Тому в умовах Західної України мусимо бути з осушуваннями забagnених ґрунтів і регуляцією річок дуже обережними і провадити їх лише поруч з заходами по лугівництву.

Нарешті третє пекуче питання, що його висунув інж. Нянчур — ширення технічних культур. Де-яким з технічних рослин я в своєму докладі II агрономічному зїздові присвятив багато місця, але не всім. І то тому, що не приналежність культури до групи технічних рослин чи до іншої групи робить її для нас цікавою, але сума її властивостей в умовах Західно-Українських земель. Прикладом, найвигіднішою культурою на ґрунтах звязких явля-

ється конюшина, хоч вона до технічних культур не належить. Так само квасоля і кіньський біб, як рослини просапні, збираючи азот і в той же час експортні мають велике значіння, не будучи технічними рослинами. Як про технічні, згадував я про культури цукрового буряку, картоплі, маку, цикорії, тютюну, льону, конопель лікарських рослин, проса широкорядним посівом, кукурузи, сої, городини і т. д. Всі ці рослини переробляються на технічних підприємствах і всі вони можуть бути включені в групу «технічних» рослин. Однак їх легко розбити на дві групи: 1) технічно-промислові, які вимагають перерізки на місці, або можуть перевозитись лише на невеликій віддалі, дають багато відпадків, що дуже ціняться в сільському господарстві (напр. буряки цукрові, картопля, городина, цикорія) і 2) технічно-товарові (торговельні), які не вимагають перерізки на місці, можуть витримати далекі перевози, можуть бути експортованими культурами і лишають мало корисних для сільського господарства відпадків (мак, просо, кукуруза, соя, тютюн, лікарські рослини, льон, коноплі і т. п.). З цих «технічних» рослин я присвятив в своєму докладі окремі розділи цукровим бурякам, картоплі, городнім рослинам, тютюну, льону. Цикорії особливого значіння не надаю, бо, оскільки мені відомо, в Галичині є лише одна фабрика цикорії (в Судовій Вишні) — думаю, що ця фабрика цілком покриває потребу краю в цикорії і що поки що ця культура не має особливих підстав для ширення в краю. Щоби ширилися рослини технічно-промислові — необхідно збудувати значне число дорогих технічних підприємств на місці продукції сировцю (цукроварень, гуралень, крохмалень, сушарок і т. п.) Це вимагає значних капіталів, яких в краю поки що нема. Найлегше буде збудувати сушарки (для городини, картоплі, цикорії), також не дорогі крохмальні, але гуральні і особливо цукроварні вимагають дуже значних капіталів.

Значно легше збудувати продукти другої групи — технічно-товарових культур. Первісна обробка продуктів цих культур (тертя льону та конопель, сушка і ферментація тютюну, сушка і сортування лікарських рослин) забирає багато часу і праці, але не вимагає особливо складних уряджень. Думаю, що з першої групи найлегше буде ширити городні культури, картоплю (яка й так займає на наших землях велетенські простори), а найтяжче — цукровий буряк (може вдасться ширити його поки що як кормову рослину). Зате другу групу при всіх умовах буде ширити легко. Тому гадаю, що і кооператорам і агрономам треба звернути серйозну увагу на технічно-товарові культури. З них культура тютюну, лікарських рослин, льону та конопель мають блискучі перспективи не лише на внутрішньому ринку Польщі, але й як культури експортові. Культура проса дуже вигідна з багатьох міркувань: вона вимагає дуже мало основних і оборотових капіталів, при просапці міжрядів дає величезні врожаї, дає багато цінного корму для худоби, цінних харчів (пшона) — для людей, а при двострочному посіві і просапці міжрядів поліпшує і чистить від бур'янів поля. Культура сої може мати величезне значіння при реорганізації відживлення населення, як єдина рослина, що дає повноцінні

білки (рослинні казеїни). Нарешті не можна не згадати ще раз про культуру, яка не є кінцевою, але яка в умовах Західної України є найвигіднішою — про конюшину. Помимо незрівняного позитивного впливу на ґрунт, вона може дати і цінний експортний продукт — Західно-Українське насіння конюшини, яке завше цінилось в Скандинавських країнах та в Німеччині.

Я намітив низку пекучих питань з галузі рослинної продукції і то таких, рішаючи які, ми зможемо найпродуктивніше виужитковувати фактори, що є в першій недостатчі: землю і капітал. Так само можна було б намітити низку майже рівнозначних пекучих питань в тваринній продукції, як напр. корінна реорганізація і поліпшення нашого птахівництва і свинарства, раціональна годівля молочної худоби і т. п. Але очевидно ці питання мусить нам підкреслити фахівець-зоотехник. Тут я хочу ще звернути увагу лише на одну нову для нас річ. Як би ми не старалися ощаджувати кошти на будинки, машини і меліорації — все ж вкладати капітал і в цього роду майно доведеться. З другого боку, частину сільського населення треба відтягнути до промисловости і ремісництва. Щоб робити це доцільно — необхідно покликати до життя новий чинник — «суспільну інженерію». На обовязку таких «суспільних інженерів» було б:

- 1) ширити технічно-промислову, художньо-промислову і ремісничу освіту в масах українського народу методами шкільними і позашкільними;
- 2) давати поради що до раціонального забудування селянського двору;
- 3) давати поради при плянуванні села і будові загальнокорисних будівель (шкіл, шпиталів, захоронок, лазень, шпіхлїрів, кооперативних будівель, народніх домів, церков і т. п.);
- 4) турбуватися про будівлю ґрунтових доріг і містків;
- 5) проектувати і керувати будівлею сільсько-господ. підприємств (млинів, сушарень, олієнь, ремонтних майстерень і т. п.);
- 6) керувати експлоатацією с. г. підприємств;
- 7) керувати продукцією будівельних матеріалів (лісових, цегли, дахівки і т. п.);
- 8) керувати ремонтом с.-г. машин;
- 9) дбати про електрифікацію села і т. п.

На жаль, дуже трудно знайти інженерів з такою універсальною технічною освітою — здебільшого ми маємо вущих фахівців: архітектів, технологів, механіків, електриків і т. п. Очевидно тут треба йти трохи иншим шляхом ніж той, яким йде «суспільна агрономія», а саме — обєднувати кілька повітів в один більший район і для такого району творити «бюро суспільної інженерії», де б були заступлені всі інженерські фахи. А згодом — за делілька років можна було б виховати і інженерів-універсалістів (до чого зараз є сильне стремління, наприклад, в Німеччині) для вущих районів і в той спосіб наблизити інженера до села та його потреб, як наблизили ми вже агронома. Систему «суспільної інженерії» мусіли б утримувати органи самоуправи, — там де цього чомусь не робиться — там і за цю справу доведеться братись кооперації.

Очевидно по тій же схемі доведеться будувати і «су-

спільну санітарію, фізичне виховання та суспільну медицину, бо ж здоров'я нашого народу та його побут і виживлення примушує нас звернути дуже пильну увагу в цей бік. І ні агроном, ні інженер, без лікаря-пропагандиста, без лікаря-гігієніста народнього побуту не зреорганізують — значить розходування, витрачання здобутих тяжкою працею матеріальних цінностей буде залишатись так само нераціональним, як воно є нераціональним сьогодні.

Давно відомою річчю є, що всякі технічні знання даються людині легко лише тоді, коли вона до того підготована, щоб то коли вона має загальний розвиток, загальну «інтелігенцію». Учити аналіфabetів технічним наукам марно трачений час, сили і кошти. Тому і агроном, і інженер і лікар — всі вони однаково мають дбати про загальну освіту і виховання народу шкільними та позашкільними методами — всі вони мусять допомогати таким організаціям як «Рідна Школа» та «Просвіта». Буйний розвиток загально-освітніх установ і організацій і то в рідній мові населення — це є передумова господарського побуту і господарської культури.

Як бачамо, пекучих питань не три, а значно більше і є серед них більш пекучі ніж ті, які висунув інж. Г. Нянчур. Дуже бажаним було б, щоб місцеві діячі також визначили пекучі питання — їм на місці видніше.

Доц. В. Доманицький.

Проблеми кооперативної організації і практики.

Шляхами розбудови с. г. кооперації*).

(Ії завдання й труднощі.)

1. Характер нашої сільської кооперації.

Перебуваючи до 1925 р. поза Галичиною, я міг читати лиш звіти про гарний розвиток нашої кооперації по війні. Читав я їх з певного рода резервою, бо, знаючи наше передвоєнне село, не дуже схильне до поступу, я не уявляв собі, щоби воно сталося нараз вже так пристосібленим до кооперативної ідеї. Колиж вернув і побачив кооперацію на власні очі, вже навіть зорганізовану у Повітові Ссюзи, і їх надбудову Центросоюз, я подивлявся їм рід, тимбільш, що навіть по тих селах, які я уважав просто недоступними для зрозуміння кооперативної організації, прозябали кооперативи. Ба що більше, я побачив нових, свіжих, перед війною цілком незнаних людей в рядах провідників кооперації, для яких кооперація стала свого рода релігією, символом національної віри. З року на рік зростала вона, захо-

*) Від Редокції. Друкується, як продовження дискусії над розбудовою сільсько-господарської кооперації, започаткованої статтею інж. Раковського.

плювала нові круги, вишколювала людей, приєднувала навіть тих, що ові-
яні песимізмом до кожного нашого почину при кожній труднощі, віщували
невдачі. А її характер?

Були це прості сільські крамики, що, як часто можна почути з уст
декого, торгують »шварцом і перцем«. Очевидно зі зростом їх в глиб це
вже не вистарчало, вони почали братися до дальших, серйозніших агенд,
якими є достава погноїв, насіння, перерібка та збут хліборобських продук-
тів. Та тут вони спинилися в розгоні, все щось стає і то чим далі, тим
більше на заваді. І на цю тему виринула у наших кооператорів обширніша
дискусія, спершу на повітових і центральних нарадах, анкетах, відтак пере-
неслася на шпальти кооперативних й некооперативних часописів.

Робимо собі вже закиди, немов то нинішній провід не доріс до тих
завдань*), або доказуємо, що нинішня кооперативна організація вже косте-
ніє в собі так, що не в силі піднятися того діла, тож — мовляв треба тво-
рити нову, правдиву хліборобську, з новими людьми, а цю, що є, лишити
такою, як є. І тій, що нині є, стараються накинути чомусь назву спожив-
чої. Дехто складає причини її кволості на фінансову неспроможність, другі
екстремісти, відповідають, що »вже час викинути цю стару оклепану фразу
поміж старі грати« ітд... В »К. Республіці« інж. Раковський говорить вже
навіть про нинішні кооперативи, як про живих трупів, видить неминучий їх
упадок, якщо вони не візьмуться до торгівлі по його проектам і не підуть
наміченими ним шляхами. А що говорить це ні хто інший, а ревізор Р. С. У. К.,
той, хто що дня видить кооперацію і кооператорів в краю, тому то ця сумо-
витість набирає навіть серйозности. Коли однаке дискусія піде далі такими
шляхами, то готова зачати поширюватися зневіра в нашу кооперативну
спроможність. А що ми, перебуваючи століттями в неволі, набралися склон-
ности до недовіря у власні сили ізза леда якої труднощі, то недовіря, готове
справді в кооперацію втиснутися.

Тому хочу в цій статті кинути оком на шлях, яким йде наша коопе-
рація і вглянути разом з читачами ближче в причини, які стоять на пере-
поні дальшого росту нашої кооперативної організації. Зганити нинішню коопе-
рацію та її роботу, не вглянувши в суть причин, чому вона така саме
а не інша, є те саме, що нарікати на коня, а не подивитися, що він тягне,
не спитати, що він їв та чи упряж не тисне. Ми не читаємо ні своєї давні-
шої ні чужої кооперативної літератури, не просліджуємо тих труднощів, які
переходила чужа кооперація, заки дійшла до того, чим вона є. Не знаємо
наприклад того, що заки данська кооперація виросла до нинішніх розмірів,
то її піоніри мусіли перебороти дуже тяжкі перепони, та що цими перепона-
ми й труднощами росла й двигалася вона, а сотки піонірів культури села,
як Грундтвіг, Колд не попадали у зневіру при найтяжчих неуспіхах. Тому
вони нині великі, славні. Треба нам про цих великих кооператорів читати
тоді, як нападає на нас зневіра.

Якою є нинішня наша кооперація? Очевидно є вона селян-
ською, хліборобською, сільсько-господарською, бо вона є в 80% по селах,
служить хліборобству. А що розуміють другі під хліборобською кооперацією?
Хліборобською кооперацією є таке об'єднання членів хліборобів, яке змагає
до придбання більше пожитку для кожного члена.

Такі хліборобські об'єднання можуть мати дуже різноманітні завдання.

*) При цьому не хочемо узнати того, що провід це ніщо інше, як »манація суспіль-
ности, та що провід може на жадання уступити місце другому.

Дотепер кооперативна практика уложила їх в чотири головні групи, які економісти і теоретики кооперації uznали влучними, а саме*):

1) Кооперативи для доставки всіляких потреб хліборобам, 2) кооперативи для збуту хліборобських продуктів, 3) кредитові, 4) продукційні і для перерібки хліборобських плодів.

Затримаймося при першій категорії кооператив. Коли вглянемо в чужу кооперацію, то всюди побачимо, що там цього рода кооперативи доставляють своїм членам усе, почавши від перцю, шварцу, мила і всякої дрібноти, а далі машини, навози, насіння, аж до дорідної худоби; нікому й на гадку не приходить спорити, чи це не є випадково в більшості або в меншості споживча кооперація. Німці називають це коротко: *landwirtschaftliche Bezugs-genossenschaften*.

Якаж є нинішня наша кооперація?

Вже видимо, що вона є таки сільсько-господарська, дарма, що називатимемо її споживчою. Вона зачала свою діяльність на селі від того, що найбільше було їй підходяче, а населенню зрозуміле і бажане, від доставки артикулів першої потреби, від «соли і перцю». Зробила правильно, що не зачала від збуту чи перерібки плодів, бо такі крамики, найлекші до ведення, є вступною школою до ведення властивої торгівлі, до перерібки і збуту. Вони легкі тому, що не мають в собі того ризика, яке має в собі збут, а до якого селяне, мимо охоти до кооперативного збуту, все таки далеко не підготовані так само як не підготована інтелігенція. З торгівлі «сіллю і перцем» перейшли до закупна погноїв, насінь, сіль.-господарських машин і приладдя, а нині вже беруться до спільного ужитку таких машин, як сіялки, трієри, а навіть моторові молотілки. Це вже дуже поважний крок вперед, якого рішучо недоцінювати не можна, бо це поважний чинник для двигнення сіль.-госп. культури взагалі, та не менш поважна підготовка до збуту с.-г. продуктів. На шляху до негайного переходу до збутових операцій стоять одначе численні перепони, як уже згадано.

2. Перепони в розвитку нашої сільської кооперації.

а) Низький стан рільної культури і відсутність кредитової організації.

Першою перепону є низький рівень нашої рільничої культури, піддержуваний господарською політикою польської держави. Польський етатизм наляг важкою рукою наші стремління до піднесення рільничої культури селянських господарств. Очевидно, з малою рільничою культурою краю рахується кожний експортер; мусить рахуватися й наша кооперація. Братися до експорту за границю, до джерел вищих цін, не так нині легко. Тому до цього беруться лиш ті, що є фінансово сильні, що мають давно вироблені звязки з заграницею, що і тут і там мають за собою сильні банки, як ручителів, що знають усі входи і виходи по урядах, та вміють з ними говорити. Це звичайно у нас жидівські купці. Але і вони ще не є експортерами в сти-
слому значінні слова, а лиш агентами імпортерів заграничних держав. А щож ми, наша кооперація, молода, фінансово слаба, мало кому знана, без свого банку, без опертя о чужі банки! Тому, коли й зачала наша кооперація збут, то зачала попри багато інших причин і з цієї причини лише з ролі посередника між нашими продуцентами та сильними фірмами, яким лекше

*) гл. Dr. Josef Gruntzel: Grundriss der Wirtschaftspolitik II.

о дозвіл на вивіз. Відси й виходить закид тих, що видять факти, а не видять причин, що ось наша кооперація є нічим іншим, як жидівським агентом. Та скажуть, можна братися до збуту с.-г. продуктів внутрі держави, входячи в звязки з краєвими консументами. Так, можна і треба. І кооперація береться (експорт яєць, чи експозитура Ц. С. в Катовицях і проче). Та зразу скажемо, що навіть й тут не таке воно легке. А не легке раз знова ізза обставин від нас незалежних, але й з причини труднощів в нас самих, таких, що є в усіх молодих кооперативних організаціях. Передусім треба нашим кооперативам дбати про кооперативні варстати продукції, щоби вони сталися місцем перерібки с.-г. плодів. Такий апарат необхідно налагодити, хочби лиш для нашого запотребування.

Та вернім до збуту рільних плодів. Мусимо знати, що це товар готівковий. А наша кооперація цього готівкового капіталу і до обороту не має. Не має його й населення ізза екстенсивности господарки. Значить, треба нашій кооперації або творити свій, або користати з чужого капіталу, якщо має вона взятись до збуту. Свойого капіталу вона не має тому, бо є ще за молода; як лиш дечого доробиться, мусить вкладати в інвестиції, в будинки, на приміщення, а цеж молодій кооперації конче потрібне. Тому й не диво, що наша кооперація власним капіталом так повільно уфундує фабрику мила »Центросоюза«, хоть це продукційне підприємство конче потрібне. А чужий капітал? Досі випробована в кооперації засада каже: кооператива не повинна підніматися і провадити тривалого підприємства продукційного чи збутового чужим капіталом, тільки високими готівковими уділами членів, які добре розуміють справу. Кожний чужий гріш в кооперативнім підприємстві, це хитка дорога. А вже дикий капітал, що впливає в хліборобство чи кооперацію, кладе лиш свою грабіжну руку на неї для визиску. Мігби ще входити в рахубу державний кредит, бо він нині найдешевий. Та він може поставити нашу кооперацію на дуже слабких і хитких ногах, бо може бути в кожній хвилі відібраний, а тоді наша кооперація могла би заломитися. На щастя ми до нього ледви чи коли доступимо.

Виходить, що передумовою для створення продукції і збуту є потреба свого власного кооперативного капіталу, власної крові в господарському тілі.

Та чи воно можливе? Не улягає сумніву, що так. Хоч і бідні ми, то все таки є між нами немало грешей. Вони лиш розпоршені, або по чужих установах, або лежать непродукційно в наших таки кишенях, скринях. Їх кооперація наша майже не видить, не знає, ними не користується. Змобілізувати цей капітал, згуртувати його і урухомити, це також дуже важна передумова для продукції і збуту. Тому дуже на часі взявся Р. С. У. К. до діла, збудувати в кожному селі кредитову кооперативу. Коли зможеться на те і збудимо з народі до неї довіря та зрозуміння власного інтересу складати в кооперативах хочби найдрібніші щоденні готівки, тоді вона стане фінансовим покровителем нинішньої кооперації та її членів перед лихварями, а кооперативи дістануть сильнішу кров в жили. Коли ж створимо цілу сітку того рода кооператив в краю і обхопимо усі села, тоді шойно зможемо сказати собі, що ми заклали тривкі підвалини для удержання і скріплення на силах нашого селянського стану, що ми створили ґрунт для будови кооперативних банків, для розвязки господарського питання села. Це причиниться до раціоналізації госп. процесу, а тим самим до його рентовности, до розбудови кооперації навіть серед тих тяжких об-

ставин в напрямі перерібки і збуту сіль.-госп. продуктів. До розвязки цього питання зачинають вже наші села та кооперативні організації приступати і то з успіхом. Ростуть райфайзенки. Та це є щойно кроплею в морі приватних лихварських задовжень, які обмотали наше населення.

Чому згадуємо тут про банки? Хто мав до діла хоч дещо з торгівлею зі заграницею, а навіть з більшими товаровими оборотами тут в краю, той знає, що кредитування товару і навіть сам товар чи гріш (це також товар!), приходять і відходять лише за порукою банків чи через банки, як через концентраційні станиці, а інші прив. підприємства не мають в заграничній вимінній торгівлі вальору ручиталів. Якщо ми не можемо з заграницею увійти в ближчі кредитові чи вимінно-товарові стосунки, то звичайно ізза браку банків. І кредитова кооперація мусить мати свій банк та його вивінувати так, щоби він мав можливість зближення з торговельним світом. Без уладження власної кредитової організації нема мови про правдивий розвиток сіль.-госп. культури, кооперативної продукції і збуту а навіть закупна товарів на більшу скалю.

Цю правду мусимо собі сказати, усі ті, що хочемо забирати голос в дускусії про будову і напрям розвитку нашої хліборобської кооперації, а не «викидати ту фразу між старі грати».

Нераз можна почути твердження, що і без цих передумов й нині зачинається кооперативна перерібка і збут с.-г. плодів, або що конечність кредитування, чи взагалі фінансування можна заступити природною вимінною. Воно й правда. У нас природня виміна потреб за яйця, збіжжа, є принята і досить поширена; маєм: також початки перерібки с.-г. продуктів. Але цей спосіб думання про будучий розвиток наших кооператив пригадує колишній проєкт в брошурі Танякевича: «Як закласти правди на взір »Закомарської Правди«, по думці якого пропагував автор скріплення народньо-господарських фінансів закладанням братських добродійних кас допомогтих, в яких капітал закладовий мав творитися зі збірок на акафістах. Автор пропагував це саме тоді, коли навкруги нас росли банки, концерни, трести, а до боротьби з капіталом росла вже й по наших селах модерна кооперація. Годі нині думати про кооперативну торгівлю в формі найпримітивнішої, найбільш первісної вимінної торгівлі, нині, коли форми кредитування сіль.-госп. кооперативної торгівлі змодернізувалися на цілком инший лад. Між иншим нині твориться поза кредитом гіпотечним, особистим, чи иншими досі знайомими формами кредитування цілком новий кредит, а саме кредит товаровий. Ми спинімся і на ньому.

Перед в цьому веде американська кооперація. В центральних пунктах, приступних для хліборобів, будуються кооперативні складові магазини на такі хліборобські продукти, що не підлягають зіпсуттю, як збіжжа, бавовна, вовна, тютюн, сухі овочі; є і на такі, легко підлягаючі зіпсуттю, як масло, яйця, мясо, дріб, риба, сирі овочі, та мають холодильні. Це на те, щоби рільник для здобуття готівки не мусів кидати на ринок свій продукт зараз по жнивах тоді, як ізза надміру ofert ціна низька, але щоби мав можливий розділ продажі на довший час. Він має можливість зложити свій товар в складі, а за нього дістати торговий бон, що його може всюди продати чи в касі вимінати на гроші. Очевидно зложити може лиш так зв. стандартизований товар, то є вирівнаний, добірний, бо лиш такий товар має збут на світовому ринку. Перша проба вийшла в часі війни, в 1914. році і до нині видосконалилася так, що нема майже рільника, що не хотівби з цього ко-

ристати. Він має право свій товар по певному умовленому часі відібрати за повною винагородою за перетримання, або віддає в продаж з тим, що коли кооператива продасть дороше, він дістане різницю. Нині ці складові дома видосконалилися по випробуванні системи так, що даючий знає, що дає і що назад дістане. Це дає рільникові кредит, а з другої сторони хоронить перед зіпсуттям товару дома. Це дозволяє не будувати дома stodil, шпихлірів, а зате каже чим скорше молотити, приспособити. А зіпсуття та страти мишвою чи вогнем є в нас річю так звичайною, що про те і говорити не треба багато. — В 1926. році було виплачено на підкладі товарів понад 550 мільонів доларів, а такі папери так зв. рільні папери є фінансовими установами чи не найбільше пошукуваними, бо певні підкладом.

Далеко запровадило би нас входити в подробиці системи товарового кредиту, але читача бере мабуть заздрість, що такі досконалі кредитові улаштування існують для нашого навіть хлібороба в Америці, між тут важимося думати про торгівлю в формі натуральної виміни. Тут ахілева пята слабости кооперації. На це повинна звернутися наша увага, а не на те, немов то причина браку збуту в заокстенілости торг. кооперації. У нас цей кредит дуже пожаданий ще й тому, що ізза грошевої тісноти населення позичає часто гроші на підклад засіву. В Польщі взявся до створення товарового кредиту знов не хто інший, а влада. Вона створила рільний кредит заставовий. Одначе, як відомо, справа вже в зародках стала для дрібного рільника недоступною (див. К. Р. за 1928 р ст. 422).

(Кінець буде.)

М. Творидло.

Провідні думки в організації українських райфайзенек.

З реферату, виголошеного на VI. краєвім Кооп. Зїзді дня 15 березня 1929 р.

1. Організація кооп. кредиту є життєвою потребою економічного розвитку селянства.

Необхідність організації дешевого продукційного кредиту для потреб дрібного хліборобства стоїть у тісному звязку з цими змінами в структурі цього господарства, які воно переживає. Ці зміни впливають передусім із чимраз більшого втягнення селянського господарства у товарообмін (перехід від натурального до обмінно-грошевого господарства). Селянин, якщо хоче удержатися як продуцент, мусить заперестати бути універсалістом, який продукує найріжнородніші річі і то все для свого спожиття. Він мусить стати спеціалістом у якійсь галузі продукції; інші-ж галузі мусить звести до необхідного мінімум. Такою спеціальністю селянського господарства (у відріжнення від фільваркового) стає годівля дом. тварин; побіч неї теж деякі технічні культури, при яких зуживається багато особистої праці. На цей шлях, переходу до годівельного типу, стало вже невідклично селянське господарство в таких краях, як Данія, стає

виразно у Німеччині; і нашого краю не мине ця необхідність, подиктована вимогами економічного поступу.

Процес перебудови ставить до селянства великі грошові вимоги; селянство добуває капітал, але на умовах цього рода, які обертають в нівець усі користи від перебудови. Те саме діється з капіталами, які селянство з трудом добуває на інтенсифікацію управи ріллі, на помічні угноєння, на придбання так йому захвалюваних машин і т. и. Лихварські відсотки зїдають користи від цих інвестицій і селянин врешті решт стоїть на місці, розчаровуючись у своїх змаганнях. Не инакше стоїть справа з купном землі (при парцеляції, від кольтоністів і т. д.). Дорогі відсотки на позичений (з трудом) капітал, при незвичайно високо вишрубованій ціні землі самої, зводять до абсурду ціле, здорове по суті, змагання селянської класи до побільшення свого стану посідання землі. Ліквідація посілості землевласників — така бажана в інтересі економічному і національному — не йде цим темпом, яким могла б іти.

Криком домагається розбудови селянського кредиту також інша особливість нашого економічного побуту. Є це факт випродування дрібними хліборобами своїх рілльних плодів у осени, в наслідок чого ціни страшно падають і спекулянти мають змогу те саме зерно і другі плоди продавати селянству на весні по значно дорожчих цінах. Тільки організація кредиту зможе покласти кінець тій нездоровій господарській практиці.

З тих усіх причин справа розбудови кооперативного кредиту являється одною з кардинальних справ нашої національної а спеціально селянської економіки. Але за цєю справою промовляє ще інший момент. А саме:

Ми будуюмо (чи повинні будувати) повний організм власної кооперативної економіки (з природи річі це буде одночасно на яких 80% економіка укр. нації). Ми поклали уже підвалини під кооперативне опанування товарного обігу по наших селах і почасти містах; ми робимо перші спроби в ділянці раціоналізації укр. сільського господарської продукції. В кооп. молочарстві маємо завязки власного промислу; але майже в повному упадку і забуттю знаходиться ділянка грошового обігу і кредиту. (Про асекурацію тут не говоримо з огляду на факт її удержавлення).

Розбудовуючи кооп. кредит, хочби з початку дрібний і коротко речинцевий, ми зробимо перший крок для заповнення цієї трагічної прогалини.

2. Продуктивно-творчий характер дешевого кредиту.

Організація модерного господарського життя носить назву кредитової системи (у відріжнення від первісної системи натурального і пізнішої обмінного або грошового господарства). Нема днесь галузі господарського життя, яка обходила б без кредиту у будь-якій формі (очевидно у т. зв. нормальних часах). Користується кредитом не лише сучасний купець, для якого кредит є засадою, а й промисловець і хлібороб. Притім ми маємо на увазі передовсім «продукційний» кредит, не кредит у старому розумінні, як способу «пораткування» слабого і убогого; такий кредит, що так скажемо патологічної закраски, відомий і давніше, навіть у часи натурального господарки (у формі позичок в натурі: зерном, худобою, шкірами і т. д.) не є специфічним для модерного «кредитового» господарства. Властивістю цього госп-ства є продукційний кредит, кредит як засада у щоденній праці торговця, промисловця, сільсько-господарського підприємця. Сучасне підприємство прибігає до послуг кредитової установи не у виїмкових ви-

падках, не у менти «недуги», а день у день; воно удержує в кредитовій установі біжучий рік, маючи через те змогу держати в безпечному місці і не без користі для себе зайвий гріш, чи знову навпаки: мати кожної хвилини до диспозиції потрібні в обороті капітали, за уміркований процент. Такий кредит не є ніякою аномалією, ніякою милостинею. Він дає кредиторавцеві без праці % на його капітал, а кредитомцеві можливість розгорнути ширше свою діяльність і придбати тим способом дохід. Кредит в такій формі мобілізує зайву готівку в краю, перекидаючи її туди, де її потребують. Кредит у цьому вигляді вправді самий по собі не збільшує кількості матеріальних дібр в країні, але уможливорює повне використання для господ. діяльності усіх вже існуючих дібр (капіталів), які без цього в значній мірі лежалиб не використані.

Нема днесь сумніву про позитивну роль здорового кредиту. Навіть комуністичний устрій користується цією системою, заводять банки і каси, приймає вкладки на опроцентування і визнає взагалі процент. Кредит, якщо його ціна (себто опроцентування) не забирає у кредитомця всього доробку, який він може придбати, вживаючи господарно позички, є здоровим явищем і розумним соціальним урядженням. Він уможливорює розбудову господарств.

Отже, коли говоримо про необхідність власної кредитової системи, то маємо на увазі передовсім потребу раціоналізації і розбудови господарств селянства та господарські потреби наших кооператив та їх союзів.

Безумовно, що і цей другий, як ми сказали, нездоровий рід кредиту, кредит старий, як людський рід — споживчий, може теж грати позитивну роль. Господарство, що потерпіло втрати з будь-яких причин, бажаючи, як кажуть, полатати діри, знаходиться у куди гіршому положенні, як господарство здорове, що поширюється. Використовуючи тяжке, примусове положення зруйнованого, злидненного господаря-нуждаря, чи ослабленої кооперативи, кредитовець управляє лихву, що доходить часто до фантастичних границь; в таких умовах 200, 300, 400 і більше % річно є звичайною річчю. Не можна сказати, щоби і тут не було потрібним активне вмішання з метою боротьби з лихварством; булоби фальшивим твердити, що кредитова кооперація не повинна йти з поміччю нещасним жертвам лихварства лише тому, що кредит їм уділений на перший погляд буде кредитом «споживчим», непродукційним. В своїх дальших наслідках кожний кредит, якщо уділений не ледачим людям, може виявитися продукційним кредитом.

Ці дві основні ділянки нашого народнього господарства, які згадано, а саме:

1) трудове селянське господарство і

2) господарка кооперативних установ, як таких, вимагають отже поспішної розбудови відповідної системи кредиту, і то, у кооперативній формі. Безсумніву, що характер цієї кредитової організації та її методи праці залежатимуть в першій лінії від природи і економіки дрібних селянських господарств з одного боку, та організації і економіки наших кооператив, потребуючих кредиту для свого розвитку.

В цьому рефераті я займаюся першою справою, а саме питанням, про найдогіднішу форму організації кредиту для потреб трудових селянських господарств.

Поза дискусією осталяємо питання про те, чи справді кооперативна форма є найкращою формою організації цього рода кредиту.

Здається, вже навіть світ капіталізму не перечить факту, що кооперативна форма самопомочі одинока хоронить споживачів (товару чи кредиту) від визиску. (Відси й вороже відношення цього світа до кооп. руху.) Цей власне момент — необхідність боротьби з визиском, як відомо, викликав і у нас дискусію на тему потреби розбудови кооперативного кредиту і привів врешті до скликання цього зїзду.

Форма і організація кредиту для потреб дрібного сільського господарства вимагає узгодження характеру цього господарства. Цій справі присвяtimo головну увагу.

3. Чи наші зусилля біля організації кооперативної кредитової системи не будуть даремні?

Це засадниче питання треба нам вирішити, заки приступати до подробиць і обговорення форми кредиту. Два сумніви гризуть усякого, хто підступає до справи кооп. кредиту в наших умовах: 1) чи ціла акція в цьому напрямку має взагалі доцільність і 2) чи найдуться у нас погрібні для неї засоби.

Перший сумнів виникає у тих, хто, зжившись з нашою невеселою дійсністю, не досить виразно уявляє собі позитивні риси продукційного кредиту, у тих, що розумують так: позичивши, треба віддати. Щоби заладати одну діру, робиться другу діру, може навіть більшу і т. д. Безодні нашого злидарства не засиплеш, мовляв, ніяким кредитом. В наших, мовляв, умовах, годі надіятися чогось від кредитової організації, треба хапатися інших засобів.

Не заперечуючи, що й інші форми економічної діяльності є доцільні і необхідні, треба однаке запротестувати проти такого одностороннього і розпучливого погляду на кредит. Вся річ у тім, щоби навчитися, говорячи уже образowo, латати одну діру при помочі другої, меншої діри. Це є можливе, а саме тоді, коли позиченого капіталу вживається господарно. Господарно вжитий капітал дає прихід більший, як витрачено засобів; при допомозі дешевого кредиту, який не зїдає всього прибутку, оставляючи дещо і нам, можна поволи »залатувати старі діри«, стаючи на ноги. — Відси робимо прямий висновок, що праця над організацією дешевого, кооперативного кредиту мусить іти в парі з працею над піднесенням господарности, в наших умовах: над поправою хліборобської господарки і одночасно з кооператизацією обміну селянськими продуктами (розбудовою кооператив для набування, збуту і перерібки продуктів). В такій комбінації селянин може мати дійсну і видатну користь з кооперат. кредиту і двигатиметься з нужди.

Отже нема підстав для песимізму, треба тільки вдуматися у логічні звязки, які лучать грошеву господарку з рештою господарства.

Також другий сумнів про те, чи найдуться у нас капітали на розбудову кредитової кооперації — треба розвіяти. Твердимо з усією рішучістю, що засоби на це у нас є і при добрій волі ми їх можемо змобілізувати. Місцями укриття цих капіталів є: 1) зайві видатки на алкоголь, тютюн, всякі дрібні витребеньки і забави, які муситись вкоротити; 2) готівка, передержувана часто місяцями а то й роками по домах; 3) вкладки, які укр. населення держить по польських та жидівських касах і банках; 4) евентуально теж льокати капіталу українських емігрантів що є за морем.

Головні джерела, це перші три, а з них найздоровішою основою для

розбудови сільських кас може стати дрібна масова ощадність. Правда, акція ця вимагає упертості і твердої волі, а ця не є до подумання без широкої пропаганди основних ідей кооп. кредитового руху. Вона вимагає ідейних і палких прихильників по всіх закутках нашого краю і нашим завданням буде таких фанатиків дрібної ощадності виховати. Ми є певні, що нам це вдасться, якщо зуміємо сполучити логічно пропаганду ощадності з пропагандою абстиненції, а все вкупі осяяти ореолом національно-визвольних змагань. Пропагуючи дрібно-вкладкову щадливу акцію ми обов'язані одночасно клеймити, як національний злочин, марнотравство гроша на курення і п'ятики, на беззмістовні процеси, гру в карти і купно різних модних тепер на селі і в місті дрібничок. Треба раз на все поставити справу ясно, що досить із нас примусових податків і що немає права жалуватися на ті податки той, хто платить ще навіть більші суми у формі добровільних податків. Раз мусить бути ясність у цій справі. Тих 300—400 мільонів, які видаємо щорічно на самі напитки і куриво, це при нашій убогості занадто поважна сума, щоби організатори економіки (якими є кооператори) мали право проходити біля неї так собі, начеб її не було, керуючись філософією батьків: «нехай буде, як бувало». Отжеж підрахунки показують, що за всі свої плоди і продукти, які вивозить на ринок українське село, воно одержує не багато більше того, що видає за самий алкоголь і тютюн! (Вартість річного збуту наших продуктів біля 600 міль. зл. в золоті). Цеж таке страхіття, що тільки у світлі тих фактів можна вповні зрозуміти усю трагічність положення.

Тому клич абстиненції не є в наших умовах просто собі справою осіб, індивідуального «хочу або не хочу». Він мусить стати моральним наказом нації, як цілості, справою суспільною, колективним обов'язком, наказаним інстинктом самозбереження.

Його здійснення буде можливе при організації дрібно-ощаднестевої акції. Так поглиблена концепція ощадності має всі вигляди на те, що зможе стати релігією наших кращих діячів серед селян, жіноцтва, серед молоді у школах, навіть серед інтелігенції (найменше на жаль здібної на цього рода пориви). Що вона може стати нею, на це вказують уже ті вістки, які одержуємо з різних сторін краю, як відгук цієї ще невеличкої пропаганди, яка була розведена у останньому році. За прикладом відомого села Лапшина пішов уже цілий ряд сіл у Дрогобиччині, Коломийщині, Копичинеччині, Рогатинщині, Борщівщині, Самбірщині, Зборівщині, Станіславівщині і другій сторонах. Зібрано уже тим способом десятки тисяч зол. і це є перші живі докази можливості мобілізації власного капіталу потрібного для розбудови райфайзенек. Маса, може навіть інстинктом, відчула, що виключність нашого трагічного господарського положення вимагає незвичайних, виключних засобів рятунку. Тільки якісь надзвичайні зриви волі і то масові є в силі врятувати в даних умовах українську селянську масу від потснення і повної руїни її господарств.

Приклади прямо зворушливої солідарності деяких громад, (як прим. Опаки у Дрогоб. пов.:) у ощаднестевій акції дають нам змогу дивитися сміливо у вічі майбутности українського селянства. Нехай же не остане позаду і українське місто.

Правда, воля до масового чину, обчисленого на трохи дальшу мету і в ім'я не вузько-особистих цілей, є в нашому народі атрофована (притуплена) в наслідок століть рабства. Особливо нелегко у нас спонукати масу на чин на погляд дрібний, вимагаючий до того впертості і педан-

тичності, чин без зовнішніх романтичних ознак героїзму. Без вагання позволимо собі поставити твердження, що вести в таких умовах ощадноству і абстинентську акцію значить бути героєм сили волі і упертості. Воля, тверда воля, незломна воля — це є те, чого нам ще дуже а дуже не стає. І тому питання організації самостійного кооперативного кредиту в наших умовах є в першій мірі проблемою соціально-психологічною. Традиційне «нехай буде як бувало» і «спускаймося на дно» треба заступити: свідомим тренінгом волі. Пробним каменем сили волі українського громадянина має стати нова масова акція, якої прапор піднімаємо, акція розбудови щадничої діяльності по всіх, навіть найглухіших закутках нашої землі.

Знаємо, що завдання не легке. Нелегке воно іменно через ту свою дрібність у роботі і жилисту, коли можна вжити цього терміну, впертість, без якої діло не піде. Але з другого боку велич справи, яку починаємо, і певність того, що діло це буде важною подією на визвольному шляху народа і зокрема селянства — можуть стати життєдайним сонцем, яке своїми проміннями освітлюватиме трудовий шлях нових героїв кооперативної ідеї — організаторів райфайзенек.

Отже коли-б ми хотіли висловити короткими словами саму найважливішу передумову, від якої все залежатиме, то мусілиб сказати дві слова: гартуйте волю! Тоді діло піде і наші зусилля даремними не будуть.

Волю можна виробити вправсю. Нагоду для того дає якраз ця акція, що стоїть перед нами.

4. Форма сільського кредиту у залежності від природи селянського господарства.

Рішучою помилкою є думати, що для селянського господарства потрібний тільки взагалі кредит; без огляду на форму його організації.

Передовсім грає визначну роль питання про речинчевість кредиту. Відома сезонність сільського господарства сама собою уже диктує деякі передумови. Досліди над економікою селянських господарств вказують на те, що, хоча ці господарства одержують значну частину свого грошового приходу із годівлі тварин і то у різні пори року, то все таки важну ще роль грають приходи із рільної господарки; плоди цієї господарки трудове село кидає на ринок головно осінню і зимою; весною-ж воно найбільше відчуває брак готівки, а це тим більше, що весна, це якраз пора вкладів у ріллю, сезонних інвестицій у господарство. Відомі нам цифрові дані про грошовий обіг у селянських господарствах на Чернігівщині (В. Україна) М. І. Кострова*) (з часів до війни) представляє табличка:

	I	II	III
	третина року		
Витрати в грошак	27,1%	46,9%	26,0%
Приходи »	5,8%	15,2%	79,0%

З повищого виходить, що дрібний кредит (а про такий власне говоримо, не маючи можливості братися відразу до організації більшого кредиту) повинен бути довшеречинцевий, придержуючись більше-менше 1-річного речинця сплати.

*) п. Височанський, Кооперативний кредит. Харків, 1928.

Це був би один мотив і перша мінімальна межа довгости кредиту. Цій межі відповідає кредит на погної, дрібніші госп. прилади то-що. Але згідно з основною думкою, ми маємо на оці організацію кредиту продукційного, на розбудову селянських підприємств. Ясна річ, що кредит на купно господ. машин чи на заснування саду, або хоч-би розведення морв і шовківництва, повинен бути уже довшеречинцевим, на два-три роки, в залежності від характеру інвестиції. Стремління до організації такого кредиту є нашою дальшою метою.

Очевидно, що на перших початках, поки наші сільські каси оперуватимуть тільки невеликими вкладковими капіталами, нам прийдеться уділювати позичок навіть коротшеречинцевих, на місяць, може навіть на тижні. По тих однак перших ступеньках ми згодом, але певно, перейдемо на вищі щаблі нашого вимріяного храму — власного кооперативного кредиту.

Треба на цьому місці розвіяти один, доволі неоправданий сумнів. А саме: підноситься побоювання, чи зможе мала каса уділювати позичок на довший час (рік і довше), коли вона сама оперуватиме «плинним» вкладковим капіталом. Отже, якраз мається річ навпаки. Досвід райфайзенков в Німеччині (а навіть вже і у нас) доказав, що найстабільнішим з усіх родів вкладів у банках є капітал з дрібних вкладок. Більші владники звичайно дуже чуткі на те, де вони ульькували свої капітали, і при найменшій, навіть неоправданій чутці про захитання каси чи невідповідну у ній господарку, зразу виповідають вкладки; цього не роблять якраз дрібні вкладачі, власники маленьких сум. Це й дало підставу дослідникам райфайзенського руху, прим. відомому К. Гільдебрандові вважати цілу інституцію райфайзенських кас одним із див модерного соціального будівництва; це тому, що каси ці зуміли (дуже простим способом) розв'язати питання на перший погляд неможливе до вирішення — про узгіднення довшеречинцевости кредиту з короткоречинцевістю (формальною) вкладів.

Другим фактором з економки селянського господарства, що грає важну роль, коли ходить про форму кредитової установи, є деякі специфічності сільського побуту. Вони можуть бути навіть неоправданими, може навіть негативними, але вони є фактами, твердою дійсністю, з якою не рахуватися реально соціальне будівництво не може.

Це є перевагом в домий партикуляризм села. Село вірить головню собі і хоче мати «свої гроші» таки в себе. Не будемо спорити, чи добре воно думає, чи ні, але так воно є. А коли візьмемо на увагу, що з міста село має значно більше шкоди як помочі, то його недовіря до всього, що є поза селом, не буде таким уже незрозумілим.

Відси практичний висновок: каса мусить бути в селі. З окрема це відноситься до цього типу каси, що має збирати по селі дрібні грошики, сотики від парубка, від жінки, від дитини. Міська каса таких капіталів не притягне до себе, про це не може бути й дискусії. І не даром маємо по всьому майже світу таку величезну кількість сільських кас. Мають їх (в рр. 1918—1925): Німеччина 20.202, Австрія 1657, Бельгія 1925, Болгарія 1206, Фінляндія 1041, Франція 7877, Мадярщина 1145, Індія 25036, Італія 1928, Японія 2573, Латвія 311, Литва 432, Голяндія 1240, Норвегія 1561, Польща поверх 2500, Ромунія 3747, СССР 7738, Швайцарія 348, Чехословаччина 4030.

Чи маємо ми бути виїмком від цілого світа і обмежитися до кас міського типу? Тип райфайзеики мусить у нас дійти до всіх своїх прав, як того логічно вимагає селянська природа нашої країни.

Ці-ж самі специфічні умови сільського життя виключають ужиття векселя в райфайзенках, зокрема при дрібних позичках. Векслева форма кредиту створена не для села а для потреб торговельного обороту; вексель в торговельному обороті це не так форма забезпечення позички, як заступник гроша. Одержавши вексель, купець (чи банк) має можливість сейчас-же його есконтувати (передати далі), дістаючи до рук готівку. Таких векслів, здатних до есконту, з вимаганнями в банкових обороті підписами сільська каса майже не має і тому вексель в райфайзенці має рацію тільки тоді, коли є вигляди на його реесконт. (Це може статися прим. при кредиті на машини, але й то не мусить бути).

Врешті ще одна і то рішачою ваги особливість сільського побуту. Росходиться про форму відповідальности членів за зобов'язання кооп. каси. Зовсім не є припадком або якоюсь примхою, що Райфайзен стояв за необмежену відповідальність. Питання про притягнення капіталів до сільської каси, це є передовсім питання їх забезпечення. Сільська каса сама по собі така скромна і непоказна річ, без репрезентативного льокалю, без блискучих вивісок, без імпонуючих цифр на уділах і запасних фондах.. чим вона має заімпонувати населенню? Де аргумент, що цій установі безпечно повірити свої капітали? Кажуть: довіря до керівництва, до осіб, що її ведуть. Зовсім правильно, дуже часто це довіря рішає на користь установи. Але що станеться, коли це довіря захитається? Коли прийдуть нові люди, або старі стратять довіря? Яка сила тоді зможе задержати надвигаючу руїну каси?

»Необмежена відповідальність«, порука »цілого села цілим ґрунтом« є тим найвищим аргументом, який навіть в тім випадку зможе здержати вкладників від витягання своїх вкладок. Є це нійсильніший аргумент в очах селянської психології, це є той який момент, що переконує; як відомо, на селі, що ярке — то красне, сильне; воно переконує і підбиває.

Чи необмежена відповідальність може бути небезпечна для членів? Такого аргументу не видвигають навіть засадничі її противники, бо доказати цю небезпечність не можна ніякими примірами з життя. Зате статистика доказує, що сільські каси скрізь є побудовані якраз на тім роді поруки. Відомі в інтернаціональній кооп. статистиці дані про рід відповідальности зібрав Dr. K. Ihrig*). Отже сільські каси різних країн були засновані на необмеженій відповідальности у таких відсотках:

Німеччина майже 100% (разом з міськими 88%), Болгарія 100%, Індія 100%, Японія 69%, Португалія 98%, Польща Каси Стефчика і познанські 100% (міські 80%), Франція Каси Дюрана 100%, Югославія 100% і т. д.

Чи маємо тільки ми із-за абсолютно незрозумілих упереджень бути виїмком від інших країн? Мусимо перебороти ці упередження, якщо нам дійсно залежить на тім, щоби змобілізувати свій власний, сільський (і разом з тим національний) капітал. Виключність нашого фінансового положення вимагає від нас певних виключних актів, нових методів роботи.

Особливість умов сільського і селянського побуту вимагає з категоричністю прийняття основних засад райфайзенського типу кредитових кооператив, згідно з якими і уложено тези, предложені VI. краєвому кооперативному зїздові.

Др. К. Коберський

*) Internationale Statistik d. Genossenschaften, Dr. K. Ihrig, Berlin 1928, ст. 148. Бракуючі дані додані нами.

Завдання українських кооперативних банків та їх сучасний стан.

Ідеалом кожного національного господарства назавше лишається стремління до можливо повного й всебічного заспокоєння потреб нації. Реалізувати цей ідеал почнемо, коли не будемо обмежуватися до виробництва »плодів земних« а продукуватимемо інші предмети нашого щоденного вжитку, як одяг, машини, знаряддя й інші, »імже ність числа«, власними руками у власних фабриках, заводах, майстернях то-що. В добу, коли за чудесами техніки трудно навіть слідкувати, народ, що не тільки не будує своїх пароплавів чи повітроплавів, але й плуга, цвяха, чобота не вміє для себе зробити, ледви чи може вдержатися на арені історії.

Як природне стремління кожної одиниці до добробуту, так і кожна здорова нація вперто простує до народнього багатства, т. є. до найбільшого витворення матеріальних цінностей через інтенсифікацію праці, ощадности та доцільне використання заощадженого суспільного доходу. Вистарчить згадати про німців чи англійців та їх багатство, зауважуючи, що більшість їх працює коло промислу, торгу та транспорту, а не коло землі, щоби знати, куди належить направити нашу економічну політику. Промисл, — ось в чім багатство нації. Український промисловий робітник, українське підприємство, власний капітал, як вислід напруженої праці та збірної ощадности, мають стати предметом особливої ваги і піддержки цілого громадянства.

Український промисл, висуваючись на перше місце серед проблем нашого народнього господарства, разом з тим становить і спеціальну проблему нашої хліборобської кляси селян, що страждає від перелюднення. Можна ріжно оцінювати значіння еміграції, як засобу, що злагіднює перелюднення. То боротьба за існування по лінії найменшого опору: частина синів пропадає для народу і тим полегчується доля тих, що лишаються. Та нині для українського народу і ця дорога — дорога найменшого лиха — закрыта. Треба виходу шукати тут таки, на рідній землі. Інтенсифікація рільного господарства не зможе поспіти на природнім приростом нашого населення. В селі чим раз більше зростатиме число зайнятих рук, невикористаного часу, а з тим вляжеться півголодне існування й вироднення. Перед селом лежить одна тільки дорога: примістити зайві руки на працю в промислі; а на ціле громадянство падає завдання розбудувати та побудувати промислові варстаті для тих, кого обраяна та виснажена земля наша не годна прогодувати.

Не розв'язуються проблеми народнього господарства стихійно. Свідомо поставлену й широко усвідомлену ціль громадянство завше досягне, коли для досягнення тої цілі створить відповідний апарат та виробить правильну методу організаційної праці. Що до методи праці над упромисловленням нашого народнього господарства, то треба признати, що над нею ми ще систематично не працювали. Гадаю, що життя примусить нас до сотворення спеціального апарату, що займавсяби виключно проблемами нашого упромисловлення. Та малий, дрібний промисл, хоч слабкий і кволий, ми маємо. До піддержки його та поступенної розбудови вже нині мусимо приступити. Треба, щоби вже сьогодні хтось взявся до постійної праці коло нього, його організації, зосередження круг його громадської уваги, утворення громадської атмосфери, що натхне вірою і дасть сили нечисленным ще піонерам нашого

промислу і т. д., а що найважливіше — щоби вже нині була можливість прийти нашому промислові з реальною допомогою.

Відомо, що скріплення й розбудова промислу може відбуватися тоді, коли для того мається організований кредит, цей могутній двигун упромисловлення та промислового поступу взагалі. Тож сама собою напрошується думка, чи не належало б нашим повітовим кредитовим кооперативам, що їх зізд з 13 березня ц. р. назвав українськими кооперативними банками, взяти на себе провід в організації українського промислу. Село, що досі заспокоювало свої потреби в дрібнім кредиті в наших повітівках, нині приступило до організації власних райфайзенек і за кількома десятками золотих не потребуватиме звертатися до наших кредитівок. Тоді, не покидаючи ні на хвилю обслуги села, тільки направляючи кредити на упромисловлення рільництва в широкому розумінні того слова, повітівки чи нині кооперативні банки, більше чим дотепер мають звернути свої очі в сторону ремесла і промислу, оживотворяючи його кредитом, а тим самим забезпечуючи працю надмірови наших робучих рук. В тих умовах навіть природньо видається еволюція наших повітівок від кредиту «взагалі» до кредиту спеціального, промислового, що надасть їм глибоко ідейного, а не просто «банкового» характеру, а разом з тим дає їм виразне, пляноюю народньо-господарською політикою подиктоване місце в нашій суспільній організмі. Тим самим інституції, досі з невиразною, а в усякім разі незначною суспільно-питомою вагою, вибиваються на передові пости нашого всебічного відродження.

Придивімся тепер, як виглядають українські кооперативні банки своїм особистим складом та які засади лежать чи повинні лежати в основі їх організації, як кооперативно-банкових інституцій спеціального призначення. За основу мого обслідування взято дані зі статистики Р.С.У.К. за 1927 рік про 63 кооперативи, що містом свого осідку, особистим складом і іншими ознаками привели до висновку, що їх не можна віднести до типу райфайзенек.

Соціальний склад членства.

На 31 грудня 1927 р. нараховувалося всіх членів 63 кооператив 44.718*) з того припадало:

1) на рільників	35.457	або 79—%.
2) » ремісників	1.565	» 3·5%.
3) » робітників і урядовців	4.660	» 10·4%.
4) » інших	3.056	» 6·8%.

З того видно, що наш дрібний промисл дуже мало ще користується кредитом в наших кооперативних банках. Як що признати, що в категорії «інших» ховається якийсь відсоток дрібних промисловців, то загальна участь нашої дрібнопромислової витворчости ледве перевищує 5%. Постепенне збільшення відсоткового відношення промислового елементу до інших категорій учасників свідчитиме, що наші банки приступили до реалізації поставленої вище програми — упромисловлення народнього господарства.

*) В моїм докладі виголошенім на зізді повіт. кред. кооператив подано було меншу цифру загального числа членів (36.000), як рівнож числа членів рільників (21.000). При обчисленні було пропущено членство «Дністра» і кілька кооператив. Сталося це з технічних причин. Виправляючи цим допущену похибку, разом з тим корігую висновки, що їх я, хоч побічно, подав тому зіздові.

Територіальна діяльність.

Питання це для наших банків не має такого значіння, як для райфайзенек. Та всеж, коли маємо на оці плянову працю в напрямі упрямисловлення нашого народнього господарства, коли на укр. кооп. банках лежатиме не тільки кредитування, але й організація промислу, тоді й питання про територію діяльності набирає де-якої ваги. Очевидячки, що порозуміння поміж сусідніми банками при активній участі Р.С.У.К. і центральної каси найкраще розв'яже це питання. Але ніяких господарських мотивів не можна знайти, щоби існувало два чи більше банків з тою самою територією діяльності і з тими самими завданнями. Плянність будівництва та розум економіки говорить, щоби цього не допускати, а де вже це сталося, там належить довести до злиття (фузії) тотожних кооператив. Подвійна адміністрація — то марнотравство, а конкуренція поміж кооперативами — то заперечення кооперації.

Рід і висота відповідальності.

В 63 кооперативах справа відповідальності представляється так:

Відповідальність уділами	мають	2 кооперативи.
» кратно від 2—5	» 47	»
» кратно 10	» 11	»
» кратно 30	» 1	»
» необмежену	» 2	»

З того видно, що одної якоїсь засади що до роду і висоти відповідальності не приводилося. Типовою являється невелика 2—5 кратна відповідальність. Не один аргумент, що звичайно висувається на користь необмеженої відвічальності в кредитовій кооперації, не має бодей в нинішні часи жадного значіння, особливо для цього типу кооператив. Тут не має примінення принцип льюкалізації в райфазенівському розумінні. Отже член не знає своїх товаришів по членству і не має жадного впливу на їх поведення відносно кооперативи. Тож можна признати, що кооперативи цього типу можуть, як засаду прийняти відповідальність обмежену. Відповідно до існуючого стану та для забезпечення вкладчиків належало би прийняти десятикратну відповідальність.

Уділовий капітал.

В 63 кооперативах сума уділового капіталу досягла 683.045 зол. або коло 15.3 зол. на одного члена. Майже половину тої суми (325.970 зол.) має на уділах кредитовий банк «Дністер». Виділивши «Дністер», дістанемо, що на кожну кооперативу пересічно припадало 5.760 зол. Як той капітал розподілювався поміж окремими кооперативами, видно зі слідуючого:

Кооператив з уділовим капіталом було:

1) до 1000 зол.	9	} 85.5%
2) від 1000 до 2000	8	
3) » 2000 — 3000	11	
4) » 3000 — 4000	6	
5) » 4000 — 5000	11	
6) » 5000 — 10000	9	} 14.5%
7) » 10000 — 25000	5	
8) поверх 25000	5	

Таким чином більше як 84% наших кредитівок має на уділах менше 10.000 зл. Збільшення уділового капіталу являється постійним завданням і цього типу кооперації. З притягненням до себе «чужих» (в першу чергу — вкладок) капіталів припливуть і нові члени, що своїми уділами заселять уділовий капітал. Тут варто спинитися на двох факторах, що безпосередньо впливають на його збільшення, а саме: на висоті уділу (статутного) і засаді плуральності уділів.

Висота уділу.

В 63 кооперативах справа ця представляється так:

Уділ у висоті:	Мають кооператив:	в %	%	
5 зол.	18	28	6	} 74.6%
10 »	29	46		
поверх 10 до 25	13	20		
30 зол.	2	6.4		} 26.4%
100 »	1	6.4		

Типовим для цього типу кооператив, як бачимо, є уділ 5—10 зол. Цифра зближена до висоти уділу в наших райфайзенках. Маючи на увазі, що промисловий кредит виявляється у вищих кредитах на одного члена, ніж те можуть дозволити собі наші райфайзенки, було би логічним прийняти, щоби й висота уділу в банках була відповідно вища. Та приймаючи для цих кооператив плуральність уділів, як засаду, можна обмежитися і такою низькою запорокою, як 10 зол.

Плуральність уділів.

Засада ця будить серед нас поважні сумніви. Як не як провадить вона до подорожіння кредиту. Автор цих рядків належить до рішучих противників поширення плуральності уділів на райфайзенки. Та в укр. кооп. банках засада плуральності знаходить собі повне оправдання. Об'єктом кредиту має стати «підприємство» з його живим постійним оборотом. Підприємство постійно потребує кредиту. Тож і відношення його до банку є живе, близьке. Підсилюючи свій банк підприємець живіше як селянин, відчуває, що робить те для себе, для свого підприємства. А з другого боку треба пам'ятати, що сьогодні капіталу, як товару, що віддавав би в рамках законного відсотку майже не має. Український промисловець чи селянин, як добродійство відчуває позичку на законні проценти. Дешеві жерела кредиту для нього закриті, а на приватнім ринку панує відсоток цілком лихварський. Платять його не тільки економічно слабкі одиниці, а навіть великі фабриканти. Згадати вистарчить Лодзь, де фабрикант дає 36% річно за позичену на приватнім ринку суму. Тож позичка на 12%, що їх стягають наші кредитівки, без перебільшення може вважатися за добродійство. Як так, то не ображує чуття справедливості, коли член зі свого боку понесе, скажім «жертву» в формі уділів відповідно до користей, що їх він має від кооперативи, т. є. висоти позички. Відношення поміж уділеним кредитом і числом уділів, що їх має член виплатити, а разом з тим і межу, далі якої не належить відношення те збільшувати, означить в першу чергу здорова калькуляція. В усякім разі не повинно воно перевищувати 1 до 10, т. є. не можна стягати на уділи більше, як 10% від випозиченої суми. Не треба забувати, що за членом лишається право на виплачену ним на уділи суму, а крім того уділи належно опроцентовуються (дивіденда).

Дивіденда.

Допускаючи пліутарність уділів, розглядаємо уділи, як примусову ощадність. З цього погляду, а також з зв'язку з промислово-оборотним характером позички, треба признати справедливим і економічно оправданим, щоби на уділи в цих кооперативах неперемінно виплачувалася дивіденда. Більша вигідність кооперативи в оперуванні уділами в порівнанні до вкладок чи кредитів вимагає, щоби дивіденда призначалася більша, ніж відсоток, що виплачується на вкладки.

Резервові фонди.

Сума резервових фондів досягала в 63 кооперативах 843.248 зол. З того на «Дністер» припадало 142.750 зол., а на Укр. Банк в Тернополі 153.236 зол. Решта (61) мала 547.207 зол., або пересічно коло 9.000 на одну.

Висота резервового фонду в окремих групах кооператив виглядала так:

Число кооператив з сумою резервового фонду:

1) до 1000 зол.	10	82%
2) від 1000 до 2000	10	
3) » 2000 — 3000	3	
4) » 3000 — 4000	8	
5) » 4000 — 5000	5	18%
6) » 5000 — 10000	15	
7) » 10000 — 25000	7	
8) поверх 25000	5	

Відношення подібне, як і з уділами.

Власне майно та його участь в активних операціях.

Разом власне майно в 63 кооперативах виносило:

Уділи	683.043
Рез. фонд	843.248
Разом	1,526.291 зол.

Для оцінки того, яку роль власні фонди відігравали в активних операціях, вистарчить сказати, що білянсову вартість нерухомостей вказано на суму 1,248.441 зол. Можна припустити, що білянсова вартість нища від вартости реальної і таким чином чи не ціле власне майно виключено з активних операцій наших кредитівок.

Пасивні операції укр. кооп. банків: а) вкладки.

Вкладки на іменні вкладкові книжки досягли в 63 кооперативах суми 3,179.025 зол. З наших статистичних даних не можна дійти, скільки з тих вкладок носить суто ощадностевий характер, а скільки капіталово-льокаційний. Про скількість ощадностевих книжечок (що ототожнюємо з кількістю вкладчиків) дало відповідь 56 кооператив. Загальна сума вкладів виносила там 3,098.067 зол., а чисто вкладкових книжечок 5.315. Значить, пересічно один вклад досягає 583 зол., а число вкладчиків на одну кооперативу 97. З того, що на окремих вкладах спостерігаються суми 10, 20, 30 і більше тисяч золотих, бачимо, що пересіч справжніх, дрібних ощадностей є багато нища від виведеної (583). У нас вже не спорять, що вкладки, а в тім

масово ощадностеві масть творити найповажніше джерело оборотових засобів кредитових кооператив. Подані вище цифри яскраво свідчать, як далекі ми ще від масової ощадності і як мало ще в цім напрямі попрацювали. Громадсько-організаційна праця банків на чолі яких стануть найдіяльніші і найповажніші особи, відкриває самі світлі перспективи, коли зуміємо в масах розбудити ощадностевий порив, провадячи систематичну працю серед нас нашого робітництва, школярів, слуг, робітників і т. д. Особливо шкільна молодь і домашня прислуга повинні стати предметом сталого опікування й ощадностевого виховання по містах. Така праця, окрім безпосередніх користей для кооперативи, як джерело оборотових фондів, має далекосягле значіння в напрямі виховання відмінного від нас покоління, що і само ощаджуватиме і на оточення впливатиме в ощадностевім дусі. Праця серед домашньої прислуги має не менше значіння. Не треба говорити, які природні можливості криє в собі це джерело що до вкладок ощадності, а разом з тим той дуже численний жіночий елемент по містах, що в пошуках зарібку кидає село і попадає в цілком чуже йому оточення, знайде в кооперативі опору проти лихих впливів міста, а згодом перетвориться в активний міський елемент. Що до характеру вкладів з боку речинцевості їх звороту, то, здається, правдивих безтермінових вкладів ми не маємо. Той факт, що кооперативи звичайно виплачують їх в якімсь часі по відповідженню, робить ті вклади терміновими.

Правдивих безтермінових вкладів в формі біжучого рахунку у нас, здається майже не зустрічається. Та воно й зрозуміло. Форма ця призначена не для сталих льокат, а для касових надвишок підприємств, а тих підприємств маємо ще так мало. З відродженням українського промислу форма та знайде у нас повне примінення.

Маржа.

Розмір маржі, як проблеми кооперативної політики для цього виду кооператив, не існує. Ринокна ціль капіталу, закон подачі й попиту вкупі з охоронним що до висоти відсотків законодавством, є єдиними регуляторами маржі. (Маржа, це різниця між $\%$ від позичок і $\%$ на вклади).

Готівковий кредит.

Виносив він 1,339.319 зол. Львина частина тої суми походила з нашої Центральної Каси. Сума та нища від власного майна та 2.5 рази менша від вкладкового капіталу.

Є серед нас кооператори, що вважають банківий кредит для кредитових кооператив навіть цього типу за явище не природне, а в усякім разі за явище ненормальне. На їх думку такий кредит суперечить ідеї самовистарчальності та криє в собі небезпеку для самого існування кооперативи. Трудно сю аргументацію зрозуміти. Таж нині стоїть вже поза всякими спорами, що розбудувати народне господарство можна тільки при добрій організації кредиту. І чим більше його допливає до господарських артерій, тим скорше господарство доходить до розцвіту. Правдивість цього відноситься до кожного господарства, а, значить, і до нашого. Тож з цього погляду можна би з радістю привітати, коли би нашим банкам вдалося банківий кредит чисто комерційного характеру дістати. Самовистарчальність в буквальному того слова значінню відносно кредитової кооперативи являється нісенітницею. Адже ніхто й мріяти собі не дозволяє, щоби кредитова кооператива оперувала тільки власними фондами для заспокоєння нинішніх

і завтрішніх своїх членів. Коли вже говорити про самовистарчальність кредитової інституції, то тільки в тім розумінні, що існування кооперативи не залежить від відношення до неї тих, що їй дають кредит. А досягається це не дорогою заперечення банкових кредитів, а виключно і єдино гармонійними й активними операціями, а це належить до елементарних засад банковості. Розумна господарка здатна відхилити кожну небезпеку, що могла би повстати в зв'язку й банковим кредитом. Тому належить відкрито визнати банковий кредит за нормальне явище в кооперативах нашого типу, а границю його хай означає загальна банкова практика, а не якісь спеціальні кооперативні засади, що їх в дійсності не існує.

Відношення поміж власним і чужим майном.

Відношення це в 63 кооперативах рівнялося:

Власне майно	1,526.291	} як 1 : 3
Чуже майно	4,518.454	

В 13 більших польських банках (акційних) відношення те розпинається 1 : 6. А треба пам'ятати, що банки ці відповідають тільки власним майном, тоді як кооперативи мають ще додаткову відповідальність.

Активні операції. Позички.

Операції ці в наших кредитових кооперативах обмежуються до уділювання позичок. Про кількість позичок маємо дані тільки від 38 кооператив. Протягом 1927 р. видали вони 19.629 позичок на загальну суму 7,502.264 зл. Отже пересічна позичка рівняється 382 зол. Колиж не узгляднювати «Дністра», де середня позичка виносить 415 зол. (11.005 позичок на суму 4,559.893 зол.), то пересічна та знижується до 341 зол.

Форма позичок.

Промисловий характер кредиту та признання банкового кредиту, як джерела оборотових засобів, говорять за тим, що дисконт векслів являється природньою нормою позичок в наших кооп. банках. Біжучий рахунок у своїй активній стороні стане колись поруч з дисконтом векслів.

Про решту активних операцій належить сказати, що їх наша кооперація не може і не сміє допускати. Згадаю тут про купівлю процентових паперів на власний рахунок та участь в підприємствах. Операції ці мають в собі ризиковий, значить і спекуляційний момент. А всякі спекуляційні операції, навіть в найкращім напрямі проваджені — для уґрунтування кооперативи в кооперації не терпляться, осуджуються, забороняються. Коли симпатії до того чи иншого акційного банку в широкій публиці можуть зародитися в вірі у спекуляційний геній його директорів, то в кооперативі довірений гріш (вкладка, уділ) дається виключно в довіру до кооперації, як такої, та до чести її провідників. Коли банкіра, що проспекулював чужі гроші можна назвати нечесним, то кооператора, що стратив би чужий гріш на спекуляції, належить назвати безчесним і відмовити йому одночасово імені кооператора.

Комісові операції.

Зі знаних банкових практиці комісових операцій наші кооп. банки можуть провадити тільки дві: прийняття векслів на інкасо та товарово-інкасові. Досі мають вони мінімальне примінення. Пояснити це можна малим

розвитком торговельних оборотів в нашій торговельній організації, а також не виключено, що і мале в цім напрямі заінтересування керівників тих кооператив позбавляє їх додаткового доходу, що мігби облегчити відсоткове обтяження позичок на покриття адміністрації. Не треба додавати що, інкасові операції не можуть ускладнюватися жадним ризиковно-спекуляційним моментом, напр. прийняття гарантії за заплату.

Розрахункові операції.

Вже нині існують помітні розрахунки поміж кооперативами різних видів і ступнів. Полагоджують ці розрахунки майже без участі нашого кооперативно-банкового апарату, очевидячки з великою шкодою для нашого грошового обороту. Остаточне розв'язання цієї справи покаже, яке місце займуть кооп. банки в нашій розрахунковій системі.

Кооперативний зїзд з 13. березня У. Р. ухвалив ідеологічні й внутрішньо організаційні тези кур. кооперативних банків. По затвердженні їх Радою РСУК. стануть вони обов'язковим для кожного кооператора дороговказом. На банки покладається місія просто таки історичного значіння. В історичнім процесі збірна воля є рішачим фактором в осягненні тоїж волею висунених завдань. Тож від нас залежить, щоби упрямисловлення українського народного господарства пішло як найшвидшим темпом.

Мих. Корчинський.

З життя української кооперації.

VI. Красвий Кооперативний Зїзд.

Цей краєвий зїзд складений з делегатів кооператив і запрошених визначніших економічних і просвітнянських діячів, радив 13. березня у салі Лисенка у Львові. В зїзді взяло участь 153 делегатів і 19 гостей. По областям західно-українських земель це заступництво розподілялося таким способом:

Галичина: Повіт Бучач 4 особи, Борщів 6, Бібрка 6, Бережани 3, Самбір 4, Золочів 7, Зборів 4, Заболотів 1, Броди 11, Рудки 1, Жовква 4, Городенка 2, Товмач 2, Ярослав 2, Мостиска 2, Рогатин 3, Сокаль 2, Яворів 2, Снятин 2, Чортків 5, Збараж 2, Станиславів 5, Рава Р. 1, Калущ 2, Тернопіль 7, Радехів 3, Львів 26, Коломия 5, Косів 3 (усі три з сіл), Долина 2, Надвірна 1, Перемишляни 3, Сянік 2, Стрий 5, Ст. Самбір 1, Копичинці 1, Перемишль 2, Печевіжин 2, Конишинці 4, Підгайці 2, Дрогобич 3, Сколе 2, Заліщики 1.

Північні землі: Дубно 1, Томашів 3, Горохів 1, Холм 2, Бересть 1, Почаїв 1, Кременець 1, с. Рожнів 1.

Невідомі з місця побуту 2 делегати.

Між делегатами було приблизно по половині селян і інтелігенції.

На зїзд прислали привіти: „Товариство Кооператорів“ з Подєбрад і гром. Адам Будинський із Залуча.

Зїзд був Радою РСУК. призначений для вирішення тільки одної пекучої справи кооперативного будівництва: розбудови кредитової кооперації та її форм. Добре сталося, що зїзду не перевантажено іншими справами, бо це дало змогу РСУК. підготувати належно і солідно самий зїзд а в ході нарад увага була сконцентрована на одному питанні. Безумовно це вплинуло на інтенсивність праць зїзду. Відповідно до того були побудовані й реферати — вони обіймали матеріал всесторонньо, не збуваючи справи формалістично. Реферати держалися порядку тез, усталених для зїзду на підготовчій комісії з рамени кредитової конференції, що відбулася літом 1928 р. і комісії з рамени РСУК.

В програму зїзду увійшли три го-

ловні питання: 1) форма організації льокальних кас (українських райфайзенек), 2) форма і завдання районних („повітових“) кас п. н. „кооперативних банків“ і 3) форма організації центральної каси кооперації. Відповідно до цього розділено і реферати. Суттєву теоретичну частину двох перших рефератів (др. К. Коберського і мец. М. А. Корчинського), які вносять значні зміни у нашу дотеперішню практику в ділянці кредитової кооперації, знайдуть наші читачі в цьому числі К. Р. Реферат др-а К. Левицького про завдання і форму організації Центробанку, як майбутньої центральної каси кооперації, зводився в суті річі до заперечення потреби змін у існуючому стані, не вносячи нічого нового в те, що в цій ділянці є.

Зїзд, передискутувавши основно два перші реферати прийняв в засаді, з деякими змінами, предложені тези. Тези ці, як обов'язуючі на найблищий час на прямні в ділянці кооп. кредиту, після їх остаточного стилістичного сформулювання, будуть нами опубліковані в травневому числі К. Р. Із суттєвих змін заслуговує на увагу скреслення формальної вимоги посідання 500 зл. капіталу при заснуванні кооперативи, сильніше підчеркнення ваги необмеженої відповідальності у райфайзенках і точне означення, коли можна допустити вживання векселя у райфайзенках.

Дискусія над третім рефератом велася вже при сильно здекомплетованій салі. По довшій дебаті, в решті решт вирішено закликати усі кооперативи до поголовного членства і складання уділів в Центробанку, щоби, як висловився внескодавець інж. Ю. Павликовський, кооперація стала дійсним фундатором у цій установі; тоді і питання про перехід на членство тільки правних осіб назріє до свого природнього вирішення.

У резолюціях, ухвалених зїздом, кладеться обов'язок на всіх ідейних кооператорів, щоби вони, під проводом організаційних відділів Повітових Союзів, приступили до широкого розпропагування ідеї кредитової кооперації та ухвалених організаційних засад. До співпраці зїзд завізав теж позакооперативні громадські чинники, діячів просвітянського, шкільного, професійного і політичного руху, виходячи із заложення, що розбудова кооперативного кредиту є за великою справою і надто важким завданням, щоби його можна було виконати силами самого кооперативного громадянства у вузькому розумінні.

Хід дискусії на цьому великої ваги зїзді подамо у травневому числі нашого журналу.

Загальні Збори РСУК.

Чергові річні Заг. Збори цієї установи радили дня 14. ц. м. при участі 388 делегатів, які заступали 983 кооператив. Серед делегатів більшість становили селяни, що являється доказом, що кооперативна організація має дуже твердий корінь в широких масах. Центральною точкою зїзду стала — (може через припадок) — не справа звіту з діяльності РСУК, тільки справа бюджету. Хоч через те зїзд, *sil venia verbo*, начебто наблизився до звичайв парламентарів, для яких бюджетова дебата являється головною справою, то все-ж таки огляд діяльності за минуле, друкований і розісланий в час на місяця, повинен був більше зацікавити наш кооперативний загаль. Перегляд пройдених етапів являється завжди підставою для правильної оцінки сучасного стану і для наміщення плянів праці на майбутнє (що правда дещо говорилося на цю тему у бюджетовій дебаті). Із загальніших питань порушено в дискусії (досить об-

ширний звіт з дискусії був поміщений у ГКЧ. ч. 12) такі:

1. Квествію, чи мають кооперативи платити до РСУК теж % від торгу продуктами. Дир. Обрізків (Коломия) заступав думку, що цей рід податку є неоправданий; зате дир. Мартюк (Копичинці) стояв на протилежнім становищі, а саме, що кооперативи повинні від кожного роду своїх доходів віддавати частину на організаційні цілі (а такий характер носить % для РСУК).

2. Справа оподаткування міського типу кооператив. Двох делегатів-селян (Вахулович і Комишук) домагалися, щоби міські кооперативи платили від роздрібного торгу податок в тій-же висоті, як і сільські ($\frac{3}{4}\%$).

3. Справа кооперативної школи. Кількох бесідників забирало слово до цієї справи; отже очевидно є вона болючою. Два делегати-селяни (д. Сухоребський і д. Комишук) домагалися, щоби кооп. школа виховувала кооперативних ро-

бітників не лише для надбудов, але й для сільських кооператив.

4. Справа кооперативної пропаганди. Говорило про неї кількох промовців, домагаючись головно плякатової пропаганди.

5. Справа поведення ревізорів при роботі. Дехто з промовців домагався від ревізорів більше тепла і менше чисто-формального відношення до діла. Вони висловлювали (оправдане) побажання, щоби ревізори були фактично інструкторами, щоби скликали поревізійні сходни членів і надз. рад.

6. Справа організації кооперативних робітників. Висловлювалися побажання, щоби з центра була дана в цім напрямку ініціатива.

7. Справа фахових централей. Висловлено передусім думку про необхідність засилення їх більшим капіталом; один з делегатів підносив думку про ревізію відношення Центросоюза до Нар. Торговлі.

8. Справа участі жіноцтва в кооперації і виховання молоді в кооп. дусі. Говорило про це двох промовців (дир.

О. Дяків і д. І. Блажкевичева, констатує сумний стан в цій діяльності. М. и. д. І. Б-ва підмітила влучно одну з причин: винні в часті самі пропагатори кооперативної ідеї, через те, що зі своїми закликами звертаються тільки до мужів.

9. Справа секатур з боку адміністрації. Висловлено побажання, щоби вийшов порада, як боронитися в таких випадках.

На загал дискусія була річева; спроби внести інший елемент у дискусію (з боку дел. Ольхового з Комарна) були невдавні.

Збори вибрали у перве Раду у поширеному 18-членному складі (крім голови). В склад Ради увійшло, числячи по типам кооперації: 12 осіб, що або безпосередньо або посередньо зв'язані з господарсько-споживчою кооперацією, 2 з молочар. кооперації, 3 з кредитової і 1 від суспільної агрономії.

Загальні Збори „Маслосоюза“ відбулися 15. березня ц. р. Про перебіг цих Зборів напишемо у слідуєчому числі К. Р.

Господарська хроніка.

Грошевий ринок.

Курс долара і інших валют. Дня 16. березня 1929 р. долар П.-А. Сп. Д. коштував у Варшаві зол. 8'90. В приватному продажі його курс вагався між 8'89—8'90 зол. Готівкові обороти доларами дуже малі, однак на приватному ринку вже позначилася міцніша тенденція, дякуючи більшому запотребуванню банків.

Для інших валют тенденція не була

одностайна. Курси валют різних європейських держав незначно вагалися; після знижки в початку місяця англ. фунти, швейцарські і французькі франки почали підноситися в ціні. Запотребування валют збільшувалося, але в половині м-ця значно зменшилося.

За девізи платилися у Варшаві в золотих:

	Девізи (векслі)		
	найвищ.	найнищ.	16. III. 1929
Англійські фунти штерлінгів (за 1 фунт)	43'29 ⁸ / ₄	43'26 ¹ / ₂	43'28
Швейцарські франки (за 100 фр.)	171'53	171'50	171'53
Французькі франки (за 100 фр.)	34'84	34'82	34'83 ¹ / ₂

Золотий карбованець впав в ціні до 4'60 зл. при малому запотребуванні.

Товаровий ринок.

Гуртові ціни за головні збіжа на визначніших світових ринках (біржах) в часі між 1 і 15. березня 1929 р. в доларах за квінтал (q):

	Пшениця:		Жито:	
	1-8 III.	9-15 III.	1-8 III.	9-15 III.
Берлін	5'26	5'37	4'86	4'94
Гамбург	5'32	5'31	4'91	4'94

Чікаго . .	4:59	4:71	4:36	4:37
Ліверпуль	5:27	5:54	—	—
Новий Йорк	5:10	5:22	5:02	5:01
	Овес:		Ячмінь:	
Берлін . .	4:78	4:82	5:32	5:34 (бр.)
			4:99	4:99 (зв.)
Гамбург . .	4:08	4:12	4:39	4:35 (бр.)
Чікаго . .	3:58	3:57	3:02	3:02 (зв.)
Ліверпуль	4:58	4:58		

На всіх світових ринках ціни є значно вищі від тих, які були в тому ж часі минулого року. Ріжниця виносилася від 30 до 55 центів за ц. пшениці; у жита вона дещо менша.

З порівняння даних цього і попередніх місяців виходить, що всюди на закордонних ринках панує стала зростаюча тенденція в цінах на всі роди збіжжя. Темпо зросту ціл дуже швидке. Особливо сильно зростувала пшениця. Порівнюючи ціни пшениці хочби за останні два тижні, бачимо, що зріст ціл в протягу тижня є дуже великий, виноссячи 10 до 27 центів на квінталі, як то було приміром в Ліверпулі. Ціни в Америці на загал вищі як в Європі. Виймок в загальній картині творить Гамбургська біржа, де ціна пшениці навіть знизилася на 1 цент. На зросту ціл на американських ринках впливають невтішні відомості про неврожай пшениці в Новому Світі, до чого прилучилися обави в звязку з катастрофальними морозами та погіршення комунікації. Передбачається дальший спекуляційний зріст ціл.

Запобігання пшениці в Європі і по за нею велике, а тижневі заладування її в країнах вивозу значно перевищують заладування з тогож часу 1928 року. Уділ Рад. Союзу в забезпеченні імпортуємих країн пшеницею рівняється в цьому році зеро.

Жито також зростувало, однак в слабшій степені, з виймком Берліна, де ціна на жито ще від лютого стоїть висока, правда при слабо виявленій в останньому часі знижковій тенденції. Запобігання жита в Європі велике і збільшується, але заспокоюється воно в меншій мірі з огляду на відомий недорід на широким просторах північної Америки. В порівнянні до минулого року заспокоєння світового запобігання є майже у двічі менше.

Ціни на овес в Європі ростуть далі, тоді як на американських ринках вони почали виявляти знижкову тенденцію.

На польських краєвих біржах рух ціл в часі від 1 до 15 березня представляється слідує (в долларах за квінтал):

Пшениця:		Жито:	
1-8 III. 9-15 III.		1-8 III. 9-15 III.	
Варшава	5:44 5:74	4:00 4:06	
Познань	5:12 5:38	3:82 2:83	
Львів	5:82 6:20	4:07 4:32	

Овес:		Ячмінь:	
Варшава	3:87 4:01	3:93 4:01 (бр.)	
		3:75 3:84 (зв.)	
Познань	3:87 3:79	3:87 4:86 (бр.)	
		3:67 3:67 (зв.)	
Львів	3:91 3:93	— 3:41 (бр.)	
		3:76 — (зв.)	

На польських збіжжівих ринках від початку лютого ціни продовжують ступати в гору. Це слідно передовсім що до двох головних родів збіжжя — пшениці і жита. Ступінь зросту, особливо для пшениці, сильний; у Варшаві пшениця підскочила на 30 центів за 100 кг. (ц.), в Познані — на 26 центів, а у Львові навіть на 38 центів за (ц.). Запобігання велике, але подача не є в стані покрити попит; тому ціни стоять високі, вищі, як на американських ринках.

Жито зростає в цілі, але в порівнянні до пшениці не дуже, з виймком Львова, де було більше заінтересування і ріжниця за тижень виносить +25 центів; у Варшаві +6, в Познані +1 центів. Подача збіжжя відносно мала але вистарчаюча для задоволення краєвих потреб. Вивозовий контингент жита підвищено в березні з 15. на 25. тис. тон, що однак не вплинуло на поправу ціл, як того сподівалися.

Ціни на овес зростають (в порівнянні до попереднього місяця) з більшою швидкістю, яка досягала тижнево 14 центів (у Варшаві). Ячмінь виявив рух тільки в останньому тижні і, як бачимо, лише на варшавській біржі.

Мука. Що до пшеничної муки то найбільше заінтересування викликали нищі сорти. Подача не вистарчаюча. Ціни піднеслися.

Нотовано в днях 11—15 березня б. р. за 100 кг. в золотих:

Мука:	
житня 70% пшенична 65%.	
Варшава . .	49:00—50:00 73:00—77:00
Познань . . .	49:25— — 66:25—70:25
Львів	55:00—56:00 76:00—77:00

Каша. Ціна різних сортів у Варшаві дня 10. III. 1929 за 100 кг. в зол.:

Ячмінна	I сорт 52—56	II сорт 48—52
Перлова . .	A 68—73	B 60—68
Гречана . .	палена 85—90	біла 90—98
Краківська	ліп. сор. 100—135	II сорт. 90—110
Пшоняна	I сорт. 90—97	II сорт. 85—88

Всі роди каші спочатку подорожали через зменшення довозу і зріст попиту, а потім дещо впали.

Фасоля. Дня 10 III. за 100 кг. в зол.: біла 170—190 цукрова 175—190, кольорова 50—70. Найліпший збут мала біла фасоля, не зважаючи на високі ціни.

Па́ша. В днях 11—16 III. за 100 кг. в злотих:

	Сіно пресов.: Сіно звич.:	
Познань . . .	17'00—19'00 15'50—17'00	
Львів . . .	I сорт (солодке) 24'00—27'00	
	II сорт. 20—23; III сорт 18'00—19'00	
	Солома пресов.: Солома звич.:	
Познань . . .	52'00—53'00 4'75—5'25	
Львів . . .	окладова солома 12'00—14'00	

Макухи. за 100 кг. в зол. (16. III. 1929)
Познань: льняні 52'00—53'00. ріпакові 43'00—44'00. соняшникові 40'00—51'00.
Крків: льняні 43'00—44'00. соняшникові 52'00—54'00.

Грис у Львові за 100 кг. дня 16. III. 1929: пшеничний 29'00—30'00, житній 26'00—27'00.

Солонина (американська) у Варшаві за 1 кг. злотих 3'25. Американський смалець у Варшаві за кг. зол. 3'50. Краєва солонина у Варшаві — 3'05 зл., смалець — 3'60 зл.

Яйця. На варшавському ринкові в кінці лютого відчувався брак то-

вару, дякуючи чому ціна за скриню яєць (1440 шт.) досягала нечуваного рівня 530 злотих; потім з наладнанням доставки впала до 480—420 злотих за скриню. У Львові нотовано яйця льоко стація заладування 360—380 злотих. Довіз був обмежений, тенденція міцна.

Дня 10 III. 1929 свіжі яйця коштували у Варшаві 15 зл. за копу.

Ціни продуктів виживи у великих містах в днях 4—10 березня 1929 в злотих (детайлічна продаж):

Артикул:	Міра:	Варшава:	Львів:
Житній хліб . . .	1 кг	0'55	0'53
Пшеничний хліб . . .	„	1'11	1'15
Мука (пшенична) . . .	„	0'91	0'81
Молоко	1 літр	0'56	0'55
Масло	1 кг	7'97	7'00
Яйця	1 шт.	0'37	0'30
Свинина (м'ясо) . . .	1 кг.	3'22	3'00
Солонина (солена) . . .	„	3'31	3'10
Ковбаса (свиняча) . . .	„	4'85	3'05
Картопля	„	0'26	0'20

Масло у Варшаві за 1 кг. 6'60—6'30 (в гуртовій продажі).

Стан кон'юнктури.

Загальне господарське положення в Польщі де далі погіршується. Місячне справоздання (за березень ц. р.) Банку Господарства Крайового вказує дальше значне заострення ситуації на грошовому ринкові в наслідок недавніх морозів. Процентова стопа на приватному ринкові піднеслася; виплатність погіршилася, обороти на біржах поважно зменшилися. Ціни однак зросли в наслідку комунікаційних труднощів. Вивіз вугля через недостачу вагонів знизився, продукція нафтової ропи зменшилася на половину, в торгівлі застій. Лодський промисл значно обмежив продукцію, в деревному промислі також панує повний застій. Тільки металовомашинний промисл задержався на дотеперішньому рівні, а в минарстві помітно оживлення. Добре працюють фабрики помічних погннів, а особливо спиртовий промисл. Число безробітних зростає. Все це становить цікаву ілюстрацію до оптимістичних тверджень не переконуючої впрочім промови з діаграмами премера Бартля.

Спеціально на грошовому ринкові зарисовується грізне положення в звязку з браком готівки і зменшенням товарового обороту. Сума протестів векслів значно збільшилася. Приватні банки обмежили дисконт векслів, через що останні поплили на приватний ринок, процен-

това стопа дійшла — у Варшаві до 3%, в Лодзі до 3½ місячно. В Іданську появилоса багато польських векслів, а приватні особи шукають в тутешніх банках безпечніших примішень для своїх вкладок.

Торговельний білянс Польщі в лютім б. р. Привезено з закордону товарів в лютім 1929 р. 411 198 тон вартости 264.954 тис. злотих. Вивезено 1.346.770 тон вартости 167.392 тис. злотих. Отже Польща видає більше гроша за кордон, як відтам одержує. Т. ч. польська закоронна торгівля визначається сталим недобором гроша. Віємне сальдо торговельного білянсу виносило в лютні б. р. 97 міль. 562 тис. злотих.

В лютому минулого року недобір торговельного білянсу (надлишка привозу над вивозом) виносила 72.555 міль. злотих. В порівнанні ж з січнем н. року 1929 ситуація остільки погіршилася, що вивіз зменшився майже у двічі більше ніж привіз.

Протести векслів у Львові. Під цим зглядом Львів стоїть на третьому місці в державі. В січні ц. р. запротестовано у Львові 8.901 векслів на суму 3.416.000 зл. — на загальну кількість 366.631 штук векслів на суму 76.787.000 зл. в ці-

лій державі. В цьому відношенні Львів представляється дуже некорисно в порівнянні до інших осередків і дільниць польської держави. Причини цього «вища є з одного боку загальні і добре знані а то: слаба покупна і споживна сила людности, перетяження податками і примусово-монополями на річ держави асекураціями, брак оборотних капіталів, дорожня гроша. З другого боку є локальні причини, що викликали у Львові те сильне піднесення хвилі векселих протестів, які забирають 20—25% цілого векселевого обороту. По перше є це люта зима і зв'язаний з тим повний застій життя на провінції, далі упадок моральности у відповідних кругах, де під цим зглядом панує безглядна нестриманість у зараджуванні, собі на всякий випадок шляхом векселя, котра доходить приміром до оплати векселями службового персоналу і т. п. Все це приводить дописувача *Gazety Handlowoї* до висновку, що «масові векселеві протести є виявом сильної господарської кризи, котра потрясає Польщею». В цілій Польщі запропестовано було в січні біля 350 000 векселів на суму більше як 76 мільйонів злотих, з того у Варшаві найбільше — на суму 19 954 000 злотих.

Пан Дювей втрачає довіру. Уся польська преса розголосила, що п. Дювей, фінансовий радник польського уряду з рамени американських фінансових кругів, втратив довіру своїх патронів; це сталося у зв'язку з тим, що всі, без виїмку, його рапорти про господарський стан Польщі були настроєні на однаково оптимістичну нуту, тоді як факти з польської дійсности говорили друге. (Ми, як шан. читачі знають, ставилися критично до рапортів п. Д-я). Між иншим п. Дювей, після свого повороту з Москви, їздив до Америки, як кажуть, добувати там нових кредитів для Польщі. Вернувшись з негативним результатом. Навпаки, курс облігацій стабілізаційної позички на ню-йорській біржі навіть впав, замість піднятися. (Сьогодні він стоїть на 84 5%, номінальної вартости хоч ще недавно стояв 87%).

Польські заходи о кредити і „Центральний Банк“ у Варшаві. В найблищому часі має повстати у Варшаві Центральний Банк у формі акційної компанії з основним капіталом 25 мільйонів злотих. Облігацій буде випущено на суму 250 мільйонів злотих. В міру їх розпродажу, основний капітал буде збільшуваний. Основний капітал складатиметься з 20-мільйонного вкладу пол. державного банку.

Решта вкладів на основний капітал поступить від краєвих кредитових інституцій. В міру розвитку операцій і приступлення до Ц. Банку інших кредитових інституцій участь держави має зменшитися. Це бувби отже ще один банк фактично державний, але вже у формі приватної компанії.

З метою сфінансування облігацій Центрального Банку утворюється нині в Парижі консорціум банків американських, англійських і французьких. Досі польські цінні папери з ріжних причин не мали успіху на закордонних ринках. Створення Центр. Банку має привести до усунення тих вад і утворення одного постійного сконцентрованого фронту польських банків у виступах за границею. З газет виходить, що французькі фінансові круги, з якими польський уряд веде переговори, що до кредиту, поставили вимогу організації центрального банку, незв'язаного безпосередньо з державою, отже банку акційного. Переговори ці йдуть однак вже досить довго і доволі пиняво. Часописи донесли, що у Франції вже начебто найшлися покупці на 25 мільйонів доларів першого випуску облігацій Ц. Банку. Не знати лише, на який процент, а це головне.

Містерії з ціною вугля і дров. Нечуваний мороз минулої зими налягав важким тягарем на незаможне населення. Численні випадки замерзання людей і худоби по хатах (не десь у полі!), випадки, які траплялися майже виключно по селах, свідчать вимовно про те, кому як діється. Вони не тільки свідчать, вони кричать голосом протесту проти того страшного стану матеріальної руїни, до якого дійшло в тому краю, який був колись „медом і молоком текучим“.

У дні сибірських морозів село в більшості випадків не мало чим досить топтати. Як на глум, негайно підскочили ціни дров і вугля. Власником лісів є держава і велика посілість, власниками вуглевих копалень — великі фірми, об'єднані у картель. Очевидно, що своїм звичаєм вони і тисячі більших і менших продавців вугля використали величезну опалову скруту у вузько егоїстичному, матеріялістичному інтересі. Цікаво й тут, що головна звища ціна була не в гурті, а в деталі. Розпочалася дика вуглева спекуляція. У Львові були випадки, коли за сотнар вугля жадали 12 золотих! Нормою ж у лютимберезні рахувалася ціна 8 золотих, тоді як ще у січні ціна за горішньошлеський вугіль стояла 6 золотих!

Вуглєві копальні, гуртівники і деталісти збогатилися за тих два місяці лю-

тої зими на грубі мідіони коштом споживачів всього населення. Цікаво, що влада заховалася зовсім, але то зовсім пасивно супроти цієї оргії лихварства в торгівлі топливом.

Нехай цей „налець Божий“, хоч і болючий, буде пригадкою українській кооперації, що є це одна дуже важна ділянка, якої вона майже не торкнулася — а це організація закупки та опалювання для своїх членів! Це є ділянка навіть зовсім не трудна до організації, а така важна при тим винищенні лісів і дорожнечі опалу, що скрізь тепер панує.

Кишеня споживачів і зарібки павнів пекарів. Характерною подією останніх тижнів є невдалий страйк львівських пекарів та його причини. А саме: у звязку з підвишкою цін жита і пшениці, (яка прийшла, бо мусіла прийти з весною, на те вже є збіжжіві спекулянти на світі), львівські пекарі зажадали дозволу піднести ціну хліба і то не менше ні більше, як на 9 грошів на бохонці з 51 на 60 грошів за 1 кг хліба). Не кажучи уже про те, що бохонець хліба, що має важити 1 кг дійсно важить 90—95 дкг, пекарі, як усі спекулянти, забажали використати й цю нову нагоду звишки цін муки. Перед апровізаційною комісією львівського магістрату вони аргументували свої нові домагання звишкою цін муки. Коли ж їм заявлено, що мука буде їм уділена з магістрату і то навіть на кредит, панове пекарі відійшли і страйк відкликали. Все-ж таки максимальну тарифу на хліб магістрат підвищив. Хліб тепер коштує 55 грошів, з пекарні Меркурого 54 гроші.

Отже в чім річ? Чи справді покрив-

джено пекарів і чи є підстави для такої підвишки ціни хліба, яку дозволив львівський магістрат?

Отже треба ствердити, що навіть ця підвишка, яку дозволено магістратом, дає пекарням значно вищу ціну, як належалося б. Пекарі одержали на 100% більшу надвишку ціни, як того вимагає ситуація. Докажемо це цифрами

Ціна житньої 70% муки в часі 25/2—2/3 ц. р. у Львові була 52—53 золотих. (Przem. i Handel st. 433). Після підвишки, в часі 11/3—16/3 ц. р. була 55—56 зл. за 100 кг. Виходить, що підвишка ціни була рівно 3 зол. на 100 кг, або 3 гроші на 1 кг. На 1 кг. житнього хліба виходить пересічно 66 дкг муки; значить, що на кожний бохонець хліба пекар мусить тепер платити за муку по 2 гроші більше, як давніше платив. Тимчасом ціна хліба підскочила не на 2 гроші, а на цілих 4 гроші! Ціну булки піднесено з 5 грошів на 5 1/2, а самі булки вже скоро будуть як горішки.

Так використовують пекарні кожну нагоду, щоби визискувати ситуацію. Треба пам'ятати, що не тільки місто купує хліб і булки, але купує їх великими масами і наше село, через кооперативи. Доказало це цифрове зіставлення інж. О. Охрима (Кооп. Республіка за січень 1929 р.). Отже збут вже зорганізований, а це є перша підстава для кооперативного виробництва. Коли ж нарешті повстане у Львові кооперативна пекарня? Коли зацікавляться цим Стрий, Тернопіль, Коломия і другі міста? Перемишль, Станіславів, Яворів, Рогатин, Суд. Вишня вже мають кооп. пекарні. Про їх стан готується стаття у нашому журналі.

Вивозове мито на жито і житню муку зістало доповнене новим розпорядком, допускаючим безмитний вивіз за дозволом міністерства скарбу. З того нового параграфу ніби то користає в найбільшій мірі сама держава, а властиво її орган — «панствова збіжєва резерва», що „перетворилася швидко, як пише „Рольник Економіста“, з регулятора внутрішнього обороту попросту в купця, котрий дякуючи своєму становищу, використовує торговельний привілей у формі звільнення його трансакцій від мита“. Правда, було заперечено що вістку, подану денниками, але чого тільки в наш час не заперечується... Це був би новий монополі і новий прояв етатизму.

Нове мито на вивіз вільшини. Мають бути заведені нові митні вивозові ставки на вільшину в розмірі 6 зл. від 100 кг ваги.

Вивозове мито на масло. Економічний комітет міністрів ухвалив дня 2 березня впровадження вивозового мита на масло у висоті 600 золотих за 100 кг. Від цього ця будуть увільнені і транспорти масла за дозволом уповноважених міністром скарбу інституцій лише в тому разі, коли масло не міститиме більше 16% води й ріжних домішок. Згадане уповноваження дістали в першу чергу Союзи молочарських кооператив та промислово-торговельні палати. Запровадження цього

мита було викликане відомими скандалами з вивозом фальшованого масла, і воно буде правосильне аж до часу видання закону про стандартизацію масла.

Розпорядження про вивозове мито на масло увійде в життя по двадцять одному дні по оголошенні його в деннику законів, що ставиться мабуть в найкоротшому часі.

Мито на безроги. З метою регулювання і зконцентрування експорту безрог в руках одної інституції, якою є синдикат експортерів безріг і худоби, та для досягнення вищих цін при експорті, міністерство скарбу, промислу й торгівлі та рільництва впровадили нове мито на безроги у висоті 30 злотих за біту штуку або 15 зл. за пів штуки. Вільною від мита буде тільки мала закордонна торгівля. Розпорядження це увійшло в життя від 1. III. 1929.

Видобуття вугля в горішньо-шлезьких копальнях виносило в першій декаді лютого ц. р. 729.857 тон, що при 7 днях праці дає на 1 день — 104.265 тон. Рівняючи до січня і грудня, означає то дуже поважну знижку видобуття вугля і то не зважаючи на сильні морози і збільшення попиту на вугіль в цілій Польщі як рівнож і запотребування за-

кордону. З огляду на нечувані морози (30—40° C) цієї зими це зменшення продукції є дуже цікавим і досі не висланим явищем.

Нові транспорт фальшованого масла. Доставка на англійський ринок фальшованого масла з Польщі не тільки не устає після недавнього голосного льондонського скандалу, а є навіть zorganizована у величезних розмірах. Гнані жадобою наглого зиску і не знаючи напросто елементарних границь добросовісності, польські приватні експортери продовжують свої експерименти з висилкою масла з домашньою 60% маргарини. Так Зенон Берман доставив більшу кількість цього „масла“ для чотирьох англійських фірм. Тому, що льондонський апровізаційний уряд заборонив продавати цей продукт, як масло, а дозволив його продаж лише як маргарини — англійські імпортери дуже ошукані на тій транзакції, на 5.000 фунтів штерлінгів і внесли скаргу на оборону своїх інтересів.

Дня 12 березня одержано у Варшаві знова телеграму з Льондону про те, що 11 того ж місяця надійшов з Польщі новий транспорт фальшованого масла. На цей раз транзакція була переведена одною з гданських фірм.

Новий прояв етатизму. Розпорядком польського уряду заводиться нове примусове обезпечення, яке діткне виключно сільське населення.

Предметом нового примусового обезпечення від огню є все движиме майно в рільних господарствах: збіжжя, паша, солома, живий інвентар з виключенням дрібних звірят і весь мертвий інвентар.

Предметом примусового обезпечення від помору (не від звич. заразливих недуг) є живий інвентар (коні, рогата худоба і безроги).

Предметом примусового обезпечення від граду будуть поліві рослини, крім городини.

Примус обезпечення движимостей від огню і живого інвентаря від помору може бути впроваджений на терені поодиноких повітів, по ухвалі повітового

соймику (повіт, ради). Зате примус обезпечення земних плодів від граду може бути впроваджений лише на терені цілих воєвідств, по ухвалі воєвідського соймаку.

Далі: одначе розпорядок постановляє, що договір про обезпечення названих родів майна, заключений з приватним товариством обезпечень перед ухвалою примусу, остає в силі аж до часу його розв'язання згідно з умовою. — Ця постанова дає змогу, ще поки час, обезпечити майно в українській установі (Дністер).

Новий цей мін. розпорядок, виданий в часі діяння соймової сесії, носячи характер законодавчого акту, є новим доказом, як уряд не бажає визнавати законодавчої компетенції парламенту.

Розпорядок входить в життя дня 8. квітня 1929 р.

Похід етатизму.

Дискусія на тему „етатизм чи економічний лібералізм?“ не вгаває, не дивлячись на офіційну заяву міністра скарбу у бюджетовій комісії, яка говорила, що уряд, як

такий не солідаризується із програмою етатизму. Правда, міністер Чеховіч, що складав цю заяву, пішов в димісію і навіть стоїть перед конституційним судом.

Отже є всі підстави для приватно-підприємницького світа („економічно-ліберального“) для дальших побовань, що держава захоче поширювати свої впливи у промислі, торгівлі та інших господарських ділянках. Тим більше, що є уже нові факти, що вказують на такі тенденції урядових кругів.

Фактичний стан сьогоднішній такий: не рахуючи комунальних підприємств, в руках держави знаходяться: усі копальні соли і потасових соли; одинока більша рафінерія нафтових продуктів у Дрогобичі („Польмія“) і кілька шахт та газових джерел в руках цього самого держ. підприємства; копальня вугля „Бжеще“ (в краківській басейні); величезні комплекси лісів; фабрики тютюневих виробів і вплив на продукцію спирту; велика фабрика патоги в Хожові та на укінчення подібна фабрика азотових угноень в Тарнові; „Żegluga Polska“ — торговельна флотилія, портові урядження у Гдині. До того треба дочислити вплив на промисл автомобілів, літаків та воєнних матеріалів; врешті держава прийшла в посідання акцій кільканих приватних підприємств так би сказати з мусу, бо ці підприємства не мали змоги сплатити довгів, зятягнених у державних банках. Взагалі, пануюча від першої інфляції в Польщі засада, що промислові підприємства є на те, щоби державні банки їх годували дешевим кредитом із податкових грошей, приводить в багатьох випадках до прямої деморалізації промислу, над міру розпеченого і вибагливого. Ці підприємства, що перейшли таким чином в руки держави, і далі живуть на кошт держави, задовжуючись чимраз більше.*)

Хоч цей стан володіння держави в ділянці промислу вже доволі показний, то він ще не такий великий, міряючи його з приватним промислом; цей стан ще не падавби так у вічі, якби на цьому кінчилося. Так не є, навпаки — у ділянці фінансової господарки і кредиту значіння держави куди більше. Нерозвиненість приватної банковості в Польщі а зокрема скупість на краєві капітали, при абстиненції заграничного капіталу, силою

*) „Na froncie gospodarczym“ Warszawa 1928, стор. 91.

факту висунула три державні банки (В. Polski, В. Gospod., Kraj. В. Rolny) на визначне місце у польській кредитовій системі. Свідчить про те зіставлення уділених банками в Польщі кредитів (короткорочинцевих, бо це головний рід кредиту в цей час). Стан уділений всіма банками в Польщі кредитів виносив на день 15. V. 1928 — 2,739.8 мільйонів зл. З цієї суми припадало на приватні банки 57%, решта походила з державних джерел.**)

Виходить, що держава взяла на себе майже половину обов'язку кредитування приватних громадян, тоді як в „нормальних умовах“ не повинна зовсім мішатися у це діло, оставляючи за собою тільки фінансування публично-правних установ і підприємств.

Та цього ще не досить. Держава стала головною асекураційною установою, монополізуючи усі роди забезпечення, які тільки далися обняти асекураційним примусом. Цим способом держава мобілізує великі фінансові засоби; для населення це означає можливість втрачання цих фондів через безпосередню зв'язаність асекурації з долею держави та із змінчивістю політичної кон'юнктури, із самих лише соціальних забезпечень, по обчисленню Przegląd-u Gospodarcz-ого держава мала в своїх руках у 1928 р. 411 мільйонів зл.!) Цей капітал був в руках держави могутим засобом кредитування як державних так і привілейованих приватних підприємств.

Новими проявами статистичної думки останнього часу є: створення пів-урядового „синдикату експортерів свиней“ та оповіщений на днях примус асекурації рільних плодів та живого інвентаря і то знов у формі державного монополю. По інформаціям з кругів нашої асекурації польська держава вже тепер збирає з укр. населення около 13 міль. зл. з примусової асекурації; новий же примус мавби цю суму ще подвоїти (Діло ч. 63).

К. К.

**) „Przemysł i Handel“ ювілейне видання 1918—1928, стор. 89.

*) Р. Г. ч. 1, за 1929 р. ст. 10.

Справлення помилок.

В ч. 5. „Кооп. Р-ки“ за бж. рік на ст. 119 в замітці: „Ножиці в Польщі“ трапився прикий недогляд, який просимо виправити, а саме ціле речення, починаючи від слів: „18 кг. потасової солі,“ до слів „252 кг. жита“ — треба читати: „за ту саму кількість потасової солі треба було дати в 1927 р. 18 кг. жита а в 1928 р. 32 кг. жита, за вугіль в 1927 р. — 75 кг. жита а в 1928 р. — 106 кг., за цеглу відповідно 165 і 252 кг. жита.“

Запрошення до передплати на 1929 р.

28. рік видання.

ЛІТЕРАТУРНО-НАУКОВИЙ ВІСТНИК

виходить що місяця в об'ємі шести аркушів друку.

Передплата: місячна 2'50 зол., піврічна 14 зол., річна 26 зол.

Адреса: Львів, Руська ч. 18. III. пов.

Вийшов з друку накладом Ревізійного Союзу Укр. Кооператив

КООПЕРАТИВНИЙ БУКВАР (перша книжка кооп. навчання)

З портретами, образками, мапами і діаграмами. Зладив Др. К. Коберський.

Необхідний підручник для всіх початкуючих в кооперативній роботі — крамарів, справників, членів Управ і Надз. Рад та для слухачів кооперативних курсів. Подає головні відомості про початки і розвиток кооп. руху, вияснює основні поняття з теорії кооперації, дає поучення про засади організації і ведення кооператив та конечний для всіх мінімум відомостей про сучасний стан і розвиток кооперації на всіх укр. землях. — Мінімум науки про кооперацію, що її подав „Кооперативний Буквар“, мусить засвоїти кожний кооп. працівник.

Стор. 160.

Ціна зл. 1'50.

Замовляти в Ревізійнім Союзі Укр. Кооператив, Львів, Словацького 14. III. п. та в усіх книгарнях.

„НОВА ХАТА“ ЩОМІСЯЧНИЙ ЖУРНАЛ

для плекання домаш. культури з відділом мод і ручних робіт.

Передплата виносить:

На рік 18 зол., на піврік 9 зол., на чверть року 4'50 зол.
Для Америки 3 дол., а для Чехословаччини 2'50 дол. річно.

Видає: „УКРАЇНСЬКЕ НАРОДНЕ МИСТЕЦТВО“
жіноча промислова кооперація з обмеженою порукою

У ЛЬВОВІ, ВУЛ. СЛОВАЦЬКОГО 14. II. ПОВ.

Важне для Кооператив, Кредитових Товариств, Молочарських Спілок і ин.

Вже вийшов і продається по всіх Книгарнях, паперових складах
і Повітових Союзах Кооператив

Український Термінар і Календар на 1929. рік

який містить м. и. поштову і телегр. тарифи, стемплеві скалі,
адреси укр. установ, кооператив, адвокатів, нотарів, лікарів і ин.

Ціна 3 зол.

За післяплатою 1'50 зол. дорожче.

Замовлення просимо слати:

„Народня Книгарня“ Станиславів, пасаж Гартенбергів.

